

Transcripción

Crear tu producto digital: Cinco minutos y largas largas

Transcripción automática revisada para lectura. Los saltos temporales enlazan con el vídeo en la experiencia interactiva.

00:00:00

Este equipo. Real, todo tuyo. Bueno, yo realizó terapias para a través de tus espacios de arte cuenta de en. No, no, no, no, no, esto, esto,

00:00:18

de esto. Primero, presentate quién eres tú, quién eres tú y un poquito de tu historia,

00:00:25

breve, no? Tiene cinco minutos para vender. Sin cinco minutos ya perdiste nuestra atención,

00:00:30

porque ya saqué, somos de la época de la Instagram y de los TikTok y es rápido.

00:00:35

Cinco minutos es para nosotros una terneida, así que vamos.

00:00:39

Hola, yo soy Gustavo. Mira, yo tenía muchos problemas, sobre todo de

00:00:49

aceptación. A través de una herramienta que descubrí me fui dando cuenta de

00:00:57

qué era lo que me estaba bloqueando. Esa herramienta la provení y me funcionó

00:01:02

magnífico. Una de ellas era darme cuenta de qué era lo que me estaba bloqueando

00:01:06

a través de mis espacios, a través de mi casa, mi casa contaba cosas y esas cosas

00:01:11

la fui utilizando para que mi energía fluyera. No, espera esto. Me gusta más esto.

00:01:19

Ahora yo soy Gustavo, te cuento que durante mucho tiempo estuve en mi casa, un caos, estuve en mi casa,

00:01:26

vuelto un desastre, estuvo desordenada todos los días, decía que ordenara, la que ordenara,

00:01:31

que ordenara, que ordenara y definitivamente no terminaba ordenando, porque acinaba todos los días,

00:01:35

todos los días, todos los días. Y quieres que te cuente porque pasaba eso, sigue.

00:01:43

Pero yo creo que te descuenda, ¿no? Porque esa manera es más divertida y además que más tú.

00:01:56

o la verdad. Sí que me voy a ir a una vuelta y también te ha que tuelo,

00:01:59

vete aquella. Dale, tú eres parte del público,

00:02:04

era la directora, si tú dices corte.

00:02:07

Vale, vale, vale.

00:02:09

Soy Gustavo, te quiero contar mi historia.

00:02:14

Yo era una persona que procrastinaba a medir, tenía mi casa vuelta a un desastre.

00:02:20

Así como estaba mi casa estaba mi vida. Estaba dándole largas, largas, largas.

00:02:26

a la limpieza de la casa y a través de eso me di cuenta de por qué yo estaba por

00:02:34

procrastinando. Quieres que te cuente como pagar la redundancia me di cuenta de por qué

00:02:42

procrastinaba. Si quieres que te cuente y te interesa también si te cuento.

00:02:51

Vale, ¿y ahora con el servicio?

00:02:52

servicio? Ah, ya te dijimos el sí, ahora con esto servicio. A través de conocer mis espacios y

00:03:03

mi casa, lo que me contaba mi casa, me di cuenta de dónde se estaba bloqueando mi energía.

00:03:10

Toda una vez que empecé a mover y a ordenar cosas, la energía comenzó a fluir. Y a través de

00:03:20

otra herramienta de los arquitectos, me di cuenta de mis sombras de qué era lo que me estaba

00:03:25

jugando aquí como lo que eso me ayudó muchísimo a conocerme en mi mismo y...

00:03:32

¿Usted tiene metido que el horno?

00:03:35

Ay, no tengo nada, pero lo puede ser calentar y simulvado, lo que iba a meter.

00:03:41

un. Ah, la niña de talles. Gracias. Tenea el el bichito, el.

00:03:52

Puedo apagar lo cariño, porque no está quedando en la metera apagarlo.

00:03:55

Sí, no sé, sexordo y entonces eso es lo que lo lo he hecho.

00:04:00

Ya. Que se ve bien o que el ordeno se está moviendo ahí y digo, wow, y esto qué es?

00:04:09

Yo creo que es muy visual.

00:04:13

este es la y la de como estas ahí casi un frío ahora que te pelas que imagino que es de

00:04:17

mera tu rey ahí ahora ahí está calentita

00:04:27

vale vale vale bueno entonces he gustado si el tu servicio en que consiste cuéntamos cómo nos

00:04:35

ayudar a nosotros, así como nos vamos a hacer el servicio.

00:04:42

Te va a ayudarte a darte cuenta a través de tu espacio en donde se está bloqueando tu

00:04:48

energía, que es lo que te está impidiendo, que fluyas.

00:04:53

¿Cuándo te refieres a tu espacio que te refiere?

00:04:56

A tu entorno a tu casa.

00:04:58

A valer a tu casa, a tu oficina.

00:05:01

Esto sabías que tu oficina puede afectar como esta oficina puede afectar este como

00:05:08

¿cómo freír tu negocio, cómo freír la prosperidad, cómo sufrir la abundancia o cómo está

00:05:15

organizada a tu casa?

00:05:17

Sí, cómo está distribuido a tu espacio?

00:05:19

El distribuido a tu espacio es muy técnico, entonces me gustaría como más cercano, entonces

00:05:24

cómo está distribuido el ambiente en tu casa, cómo está distribuido el ambiente de tu

00:05:29

oficina, en tu trabajo, todo esto tipo de cosas, vale, es así que lo tiene que romper más,

00:05:33

¿Serán mi corredor?

00:05:36

Sí, me refiero.

00:05:39

A través de la distribución de todo el espacio,

00:05:41

yo te puedo ayudar a que descubra en qué se está bloqueando tu energía.

00:05:47

Por ejemplo, cada espacio tiene su coordenada y cada coordenada está asociada a algo,

00:05:54

aunque todas las coordenadas se interrelacionan entre sí.

00:05:59

Y puedes darte cuenta, según cómo este espacio, si ahí es donde se está bloqueando lo que tú deseas

00:06:07

y a través de esa técnica que yo conozco te voy a enseñar y ayudar a que arranques y

00:06:15

liberes esa energía y que está impidiendo lograr lo que tú quieres. No me das comencia, ¿vale?

00:06:31

Es como por ejemplo, a ver, sabías tú que por ejemplo la zona norte de tu casa tiene que ver con el éxito

00:06:40

el tu proyecto, mi misión de vida, mira, mi misión de vida, puedes imagínate, sí, imagínate

00:06:53

tu que puede pasar en tu vida a nivel este profesional, este o como que se ente contigo misma

00:07:00

a nivel de tu propósito en la vida, este si tienes esa área de tu casa bloqueada o si tienes

00:07:09

es área de tu casa son de nada o te gustaría que te dijera o

00:07:14

vale son las teneas que puedes usar para mejorar esa área de tu

00:07:17

vida o que te parece si te digo que la zona sur tiene que ver con

00:07:21

este o hay una zona o hay una zona de tu casa que tiene que ver con

00:07:27

bueno no se me lo comentan de gusto yo esto no se nada no estoy

00:07:30

inventando este que te al secuento que hay una zona de tu casa que

00:07:35

tiene que ver con tus relaciones de pareja. No tiene sexo en relación de pareja o

00:07:40

discutir acá rato. Te puedo contar en que parte de tu casa tiene que ver. Que

00:07:45

parte de tu casa tiene que mejorar para que eso, para poder tener todos los días

00:07:49

relaciones sexuales.

00:07:54

Bien.

00:07:55

Un lenguaje más cercano, un lenguaje más, porque el esto de los espacios de la zona, de

00:08:02

la técnica que yo aprendí no es hídla. Yo quiero esa cercanía con las gente, ese filling con

00:08:11

la gente, ese contacto en lenguaje más directo cuando necesitamos allí, no podemos ser tan

00:08:17

técnico, ¿vale? Porque recuerden que a un conozco, la técnica, las demás personas no,

00:08:22

entonces la más persona, lo que quiero, quiero enfocarme en cuales en problemas que yo tienen,

00:08:26

que problemas tienen, bueno, que problemas puede ser útil a través de su casa, es profesional,

00:08:30

puede mejorar incluso su salud, puede mejorar incluso sus relaciones de pareja, no sé que otra cosa

00:08:36

puede mejorar, pero bueno, me lo estoy inventando, ¿vale? Pero tú si sabes que áreas entonces que áreas

00:08:42

puedes mejorar a través de tu casa, ¿qué? ¿Cómo que aspectos la mejora en la vida de la persona?

00:08:50

Entonces solo que en eso que lo que tengo focus, el que aspecto vas a mejorar y en que áreas específica

00:08:55

te gusta más que haría, te gusta, por ejemplo, ya te dije, puedes poner la habitación,

00:09:02

vale, entonces esta área, mi inefijense esta área, no sé qué es esto, es simplemente.

00:09:07

En importa la habitación, por ejemplo, no importa dónde te quede, pero que tienes ahí.

00:09:13

Si tienes problemas de pareja, no tienes relaciones sexuales, cuéntame qué tienes dentro de tu habitación,

00:09:19

y como la tiene distribuida. Y ahí te puede ayudar a que eso mejor.

00:09:25

Es que te cuente como, ¿quién tiene que sacar de ahí?

00:09:31

Ah, claro, tiene que sacar la cruja que tienes ahí metido.

00:09:35

Tiene que sacar el santo que tienes ahí metido.

00:09:38

Exactamente, la vida es en la mamá, la foto es la mamá.

00:09:41

Exactamente.

00:09:43

Bueno, mira, yo en mi habitación no tengo nada.

00:09:45

El proyector y la pared blanco.

00:09:47

nadie va a hacer chucuchuku con delante de la mamá o delante de la vida por favor,

00:09:54

es exactamente, pues sí eso está genial, y todo, bueno, según tiempos para todas,

00:10:03

todos tienen en la habitación, todo tiene que ser doble, sí, lo tengo yo doble, dos

00:10:10

en ocho, dos lampalitas, total. Bueno, nosotros tenemos cuatro. Bueno, dos, cuatro, seis,

00:10:19

nada de tres. Sí, sí. Represento un triángulo, se temente uno y en el medio. Pues, mirad,

00:10:25

todos los tenemos de dos fíjate. Muy bien. El clóso lo tenemos de dos cuartas, también.

00:10:29

Sí, pero nada es pejo, que es la cama. No, tampoco, no tenemos es pejo porque eso

00:10:33

de la más rollo por mí. De te son las habitaciones con el peor.

00:10:38

Y tampoco, ¿están terías en la cabeza?

00:10:42

No, tampoco, muros en la cabeza. Mira aquí Gustavo aquí,

00:10:46

todas quieren comer tu servicio cuando los sacas.

00:10:50

Bueno, y ahí en el enero tengo la página, ya hablé con mi compañero,

00:10:55

a mí. A ver Gustavo, a ver Gustavo, Gustavo,

00:11:00

por leo, por favor. A ver, tú necesitas una página para venderla a tus compañeras.

00:11:08

No, pero me están preguntando por la página.

00:11:12

No, no, no, no. Tú puedes. Esto es un preventa que tú estás haciendo.

00:11:17

Eso es una preventa que tú estás haciendo. Y para una preventa tú no necesitas, porque eso

00:11:22

es otra vez. Procrastino hasta que tenga la página web. Procrastino hasta que saque, no sé

00:11:27

que no cariño mi, ustedes llegan, garras, y escribo por un guasad.

00:11:30

Ah, mira, estos son tantos planes, tal, tal, tal.

00:11:33

Se lo pasa todo en el mundo.

00:11:34

Y listo, Dan Pancho para lo que te he interesado,

00:11:37

este es la información a un punto y pueden pagar a este,

00:11:42

aquí es aquí Gustavo.

00:11:45

Vemos la diferencia Gustavo.

00:11:46

Sí, sí.

00:11:46

Y los encuentros van a ser tal, y tal día no se qué,

00:11:49

o me tienes que enviar los siguientes datos después o te va a llegar

00:11:52

la información de lo que necesitas para empresar este curso.

00:11:55

Muy bien.

00:11:56

Te da cuenta.

00:11:57

Sí.

00:11:59

pero eso no necesitan una página web para eso no necesitan nada, estás vendiendo.

00:12:02

No necesitas razón.

00:12:04

Entonces, simplemente porque tú necesitas ahora que como tú no tienes ningún producto todavía

00:12:10

desarrollado, entonces que necesitas esto que es un producto piloto, eso es un producto

00:12:17

mínimo viable. Producto mínimo viable son personas que quizás están conocidas, que son los

00:12:23

herliados, terques son personas que te conocen, personas que no le importan que producten

00:12:27

de ser totalmente determinados, sino que son personas que la va a salir del servicio un

00:12:31

poquito más barato, porque porque todo lo que necesitas probar si esto realmente funciona,

00:12:36

que realmente lo pueden ver hasta que tengas tu producto totalmente definido con tu

00:12:41

land y con todo. Ahora necesitas testimonios de esta gente que realmente la ha servido y de

00:12:46

esos testimonios que los van a meter en tu land, porque testimonios van a meter en tu land

00:12:49

y si no tiene testimonios, entonces ahora necesitas un público pequeño, no sé de cinco, seis,

00:12:55

y diez, lo que sea y meter eso un grupo y todo el persona donde tú estés allí

00:12:59

constantemente enseñando y aprendiendo de ellos, aprendiendo que problemas

00:13:03

se le presentan, que problemas tienes para enseñar, para eso la hay todos,

00:13:06

ya hemos producto un mínimo viable y eso es lo mínimo que haces, lo hace con

00:13:10

personas que tú tengas más o menos confianza, que esas personas confíegan

00:13:13

ti para que ir tus servicios. ¿De parece?

00:13:18

Muy bien, muy bien. Cuando lo tenemos a la disposición, cuando no más las

00:13:22

¿se guasa? Ya se lo voy a mandar, mañana le mando a ver, a las cielas, sonidos y a Silvia.

00:13:29

A toda la que estamos aquí. Pues sí, en él y también en ti.

00:13:33

Yo también, a mí me despeceras.

00:13:37

Sí, te das cuenta.

00:13:38

Es que lo que te estoy usando, gusta, o es lo que te digo, que es ya no hay excusa de

00:13:45

para mañana porque me falta el hízcleme, falta, es que la vez pasada de la

00:13:48

la instagram ahora es la web y siempre va a ser algo

00:13:51

gusta y no puede ser. Vale, es ya ya y eso

00:13:55

se llama un producto un mínimo viable no estar

00:13:57

producto todo perfecto pero mi conocimiento

00:13:59

está yo realmente voy a enseñar y no me va a descansar

00:14:02

hasta que este grupo aprenda lo aprenda bien o que se

00:14:05

paga realmente como organizar su casa y que se

00:14:07

va a que hacer con su casa. Vale.

00:14:12

Que te parece. Bien.

00:14:14

y me anima.

00:14:17

Bien, ya más que, ¿sabes lo que me encanta? Me encanta que tu producto sea tu punto, tu talón de

00:14:24

aquí les en el curso de la año pasado. ¿Qué era organizar de acuerdo? Es que tú

00:14:30

dices que estoy todo el rabioso, puede voy a organizar, no sé qué, y me encanta que sea

00:14:33

tu producto ese, se me fascina. No parece increíble, no, no maravilloso que es la vida.

00:14:39

Antes de decir yo, y haciendo cursos de ventchú y tal, y que se yo, y esta casa vuelta de sastre, y te paso, era como que el que me destacaban el curso, y yo así volví a ver, yo decir, que no sé, más que aquí no sé, venada, se ve esta parte de atrás, y se ve ahí, me dio bonita, pero si hago así, si así, sería la mesa,

00:15:02

vale todo lo que tenía encima y ahora lo tienes ahora lo tienes y yo quiero mi casa

00:15:16

a ver tu casa va a ir ya además además podemos ser un lápiz pero hablar de pareja que tal

00:15:23

mira sí que bueno ya ya lo tiene súper chulo mira ya tienes contacto por ahí también

00:15:49

¿Esta es la verdad?

00:15:51

Bueno, me alegro mucho como te sientes después de ya haberlo hecho o de casi estar a punto

00:15:58

lo que te hagan, me faltaba un empujón que me pusieran entre la paella para ir.

00:16:06

Una patadita.

00:16:08

Sí, porque eso de...

00:16:09

Sí, ya voy y ahí voy a viniendo.

00:16:11

Sí, mañana, mañana y pasado.

00:16:18

Trásito, me acordó por la chica.

00:16:22

Vale, pues mira, te toca.

00:16:24

Toca, toca, toca, toca.

00:16:26

más que tu producto me aparece muy original y eso es importante también, que lo que nosotros

00:16:32

estemos ofreciendo sea su fundamento original, eso es muy bonito porque bueno porque en

00:16:37

tiene una parte arquedípica, tiene una parte de sistema y obrisa interesante, no sé,

00:16:44

me voy a dejar una tarea todas, dígame que vayan pensando cuál es su motivación, que quieren

00:16:52

sacar de ese finch o insistente.

00:16:56

En día.

00:16:59

Y ya cuando hablemos me lo dice.

00:17:02

Yo supesando fíjate que este año en Rique,

00:17:04

tenemos hoyón de planetas, ahora tienes Júpiter en casa 4,

00:17:07

y en Eurano en casa 4 y estamos pensando en mudarnos o no en el año que viene.

00:17:13

Entonces fíjate, ahí hay movimiento.

00:17:17

Mi casa 4 estaba así, pero la del está con Júpiter y Júpiter ahí durante dos años.

00:17:23

Y Eurano hay ymo oyones de enfo.

00:17:24

entonces pues bueno viene cambios de movimiento de casa lo que sea después bueno estamos viendo

00:17:30

estamos viendo que pasa a vender una casa de madría a ver a otro lado no sé ya veremos

00:17:35

hasta pensem o me imagínen tengo ahí como movimiento hay en esa área justamente

00:17:42

justamente lo que está haciendo si tú no estás en pamplona que me estás contando

00:17:48

pero estaré. Bueno, pero todavía no estás. Bueno, bueno, bueno, está bien. Me gusta

00:17:58

por lo que se bonito. Bueno, no sé, ya veremos que haremos ya. Como yo solo entrego a la vida y que sea

00:18:06

lo que lo que la vida quiere. Este a ver, en qué más andamos entonces. Aunque a mi me, yo te digo que

00:18:14

y me encanta el peor barco, pero no sé, veremos, ¿qué pasa que me trae la vida?

00:18:20

Este cuenta me, a ver, alguien más, ¿cómo está ahí en su...

00:18:26

En el reo que...

00:18:27

La la reo se opolita, ¿dad?

00:18:29

¿Qué?

00:18:30

La reo se opolita, ¿dad?

00:18:32

¿Era en el...

00:18:34

No nos abandones, Lucas.

00:18:38

que