

Transcripción

Crear tu producto digital: Ustedes quieren y menos igual

Transcripción automática revisada para lectura. Los saltos temporales enlazan con el vídeo en la experiencia interactiva.

00:00:00

Está bien. Ahora es que he puesto grabar. Bueno, esto es la verdad que es una manera

00:00:04

muy chula de hacerla, mire ya les digo, yo tengo esto por ejemplo, que son blanco y negro

00:00:08

que me molan, me molan mucho, entonces fíjense a que se le pongo, no, vamos a ver

00:00:15

para que ustedes vean, esto le dije la orden de que me hiciera esa, ¿no? Entonces, es una

00:00:18

ilustración, este no me crea una ilustración, mire, y decís, son más una figura humana,

00:00:23

esto es el prónque yo estoy usando, ¿vale? para que vea un poquito prónque, pero eso se

00:00:26

la puse. Este es el prong que yo hice, entonces me lo va a hacer porque es el prong que yo hice,

00:00:31

pero yo no quiero eso. Yo quiero operación, yo sé que lo gramática.

00:00:58

La puse para la gramática. Es que hoy esta vez el día medio lluvioso.

00:01:04

Entonces esta me la hace un ancunegro y vemo la.

00:01:10

Tan cuenta, es un estilo definido, ¿es que han dado cuenta?

00:01:14

Entonces todas las imágenes me las hace así y le pida lo que yo le pida,

00:01:17

me lo va a hacer de ese estilo, que significa el estilo que es el color de fondo, que es un

00:01:22

emblaje blanco y negro, que es la figura heteria, que es minimalista, que transmite mucha

00:01:27

emocionalidad. Eso, vale. Es normalmente lo que yo es que a mí me encanta, como enriquece

00:01:34

a ti te gusta ese prom, me encanta hacer los prom. Me molesten entonces aquí lo tienes,

00:01:39

vale. Sin rostro senta, es una figura estilizado, no quería que tuviera rostro, senta junto

00:01:43

en el momento de la meta, o sea, por lo yo, que hay su postura encorvada, transmite tristeza y

00:01:47

anionanza. En el vidrio algunas botas aparecen formar sus tiles por el sonos mientras una

00:01:52

silueta desmanecida sugiere la presencia de homologenta. El imagen evoca la melancolía de

00:01:57

Sainarali, especial. ¿Se an cuenta? ¿Qué tal? Es un estilo determinado, ¿donde yo coloco

00:02:04

ese estilo determinado, si ustedes quieren, por ejemplo, ustedes quieren colocar. Esto es un estilo

00:02:08

no hago que quiero ser para para para el porque no creen que ustedes nada más también,

00:02:16

entonces yo para combinarle el arquitectivo, entonces lo va a hacer el blanco y los los

00:02:21

tonos de ganas que yo utilizo habitualmente, entonces colocar siempre uno y uno y el otro.

00:02:26

Entonces hice ese estilo porque es que el estilo me mola muchísimo, entonces diez mil

00:02:30

de los veces y en esa fotografía me inspiré en esta, ya le van a una fotografía de estilo

00:02:36

lo saqué la primera vez porque me gusta mucho querían a foto miedo de tuve con los pensamientos

00:02:41

cada un día que estaba con los pensamientos estaba dándole vueltas la que va a ser no me acuerdo

00:02:47

con qué cosa y entonces llegué y dije mira que es un estilo así a ese imagen vale, se lo voy a

00:02:53

mostrar aquí aquí, ese imagen que está aquí en grande vale no, voy a abrirla en mape aquí, era

00:03:08

es imagen en la que me centré nos damos cuenta aquí es y más yo bailando que me voy a

00:03:14

ver fotos por allí bailando yo como locura ahí ver ese imagen para ser es el sacar ese estilo

00:03:20

mi piren ese más entonces que quería y luego me hizo una mía que era esta a ver y me hizo una mía

00:03:37

que era con esto, vale, era esto, se han cuenta, ¿ves?

00:03:42

Que hacen la estilo directamente bien, se han cuenta que es la misma, pero con mi estilo

00:03:47

tal que si yo le arregle después los pies, pero se han cuenta que soy yo, es mi cara

00:03:52

con mi entreceso aquí, pero soy yo, nos vamos a contar, pero en ese estilo, ¿sí?

00:03:59

Vale, ¿algunas cosas con respecto a esto o los tienen claro?

00:04:03

Claro, claro, de manera para mí está claro, sí.

00:04:08

Seguro, si están hacerlo ya super bien, tienen que definir su estilo de imagen.

00:04:16

¿Aja? ¿Dime? Lo voy a intentar porque nunca lo he hecho, pero está genial.

00:04:23

Este otra cosa, ver lo que, eso son cosas, lo que no sé que me enseñó,

00:04:28

que es que me encanta entrepetear y entonces me pongo como loca, siempre va.

00:04:33

yo me gusta todo lo que se acaráfico así y más en todas esas cosas.

00:04:36

Bueno, libre, me gusta todo lo que tienes que ver con imas y más con ellos.

00:04:40

Entonces, me gusta mucho.

00:04:41

Hay otra cosa que quiero mostrarles que seguramente, pero bueno, ese es más caro.

00:04:45

La verdad, yo creo que voy a reconocer que este más caro, bueno, más caro entre comillas,

00:04:48

pues, 80 euros, me regalo en rique la verdad.

00:04:52

Y se llama a ver, ya lo supongo por aquí, o sea, lo supongo por aquí abierto, que

00:04:57

me gusta mucho a ver, me gusta mucho y tiene que ver con Dios, esto está Dios mío, esto

00:05:32

es que lo han cambiado, esto, Dios, no va a pestaña, no, no, es que eso lo han cambiado,

00:05:39

acá donde cambiar y ahora no sé cómo se hace.

00:05:43

No, han cambiado esto, no lo puedo creer.

00:05:49

Es que no puedo cerrar todo lo demás.

00:05:54

Tengo cambia y no sé cómo hacer.

00:06:03

Dios mío.

00:06:06

No.

00:06:08

Bueno, sé cómo se hace esto lo va a hacer así.

00:06:11

No, no, era que tenía dudas.

00:06:13

Bueno, hay una cosa que yo utilizo.

00:06:14

Te me gusta mucho.

00:06:17

Esa llama...

00:06:18

Bueno, voy a buscar por aquí.

00:06:22

en Frippi no sé si de verdad quisieran que se los de o no porque obviamente este

00:06:32

pago, ¿vale? Entonces, bueno, creo que Frippi no sé si tiene una parte gratuita, no estoy segura.

00:06:38

Pero esto te entra en uno por año, por no. Anual. Anual, no, anual, anual.

00:06:43

Vale, vale. Creo que tiene oferta ahora y está en 60, anual.

00:06:48

Vale, pareció ver el día que no lo dijiste y...

00:06:52

Pero FREPIT se llama el paso del lago para que lo vea.

00:06:57

Está bastante bien, a verdad. A mí particularmente me gusta mucho.

00:07:01

Sobre todo porque tiene una particularidad que está muy bien.

00:07:05

Vale. Sobre todo que ustedes pueden doner un imagen de ustedes y sacarla en un estilo de determinado.

00:07:11

vale entonces está muy bien eso sí tienen que hacer su personaje con su rosso vale entonces

00:07:15

tienen que programarlo. Yo tengo por aquí efecto personal. Vamos a ver aquí.

00:07:22

Vale, un poquito se los comparto o comparte. Entonces ese es este. Esa está muy bien porque a

00:07:30

mí particularmente me gusta mucho porque aquí tiene una cosa que se llama personaje y entonces

00:07:35

el personaje ustedes meten fotos de ustedes obviamente aquí están yo. Se dicen fotos de

00:07:39

reales. Ustedes pueden crear, por ejemplo, videos con personajes ya directamente definidos.

00:07:45

Estos personajes son premios, son por qué yo pago esto o lo que pague, tiene todos estos

00:07:50

personajes. ¿Qué quiere decir esto? Que ustedes pueden hacer videos con este personaje

00:07:54

consecuente. A este personaje está en la playa, haciendo tal cosa. Luego va y está discutiendo

00:08:00

con la pareja. Luego va y está haciéndonos, se que no se van creando videos. Permite crear

00:08:09

de hacer un montón de cosas super chulas, ¿no? Entonces ustedes quieren crear un video ya con

00:08:14

todo este personaje, yo por ejemplo este personaje lo creé y entonces este personaje yo puedo hacerla

00:08:19

a ella haciendo diferentes cosas, ¿vale? Entonces le digo mira yo quiero que Laura haga tal

00:08:24

de tal cosa, yo creo que luz, tal de tal cosa, yo quiero que luz, no sé qué, entonces me vas a sacar

00:08:29

diferentes cosas, entonces esto es una ventaja que tienen ya de crear su propio personaje si quieren

00:08:36

ustedes también le puede hacer el video les puede hacer este

00:08:41

como se llama le puede hacer este imágenes ya directamente con su estilo, eso sí que

00:08:47

la foto tiene que ser fotos de usted, pero es simplemente nada, fotos naturales normales de

00:08:52

usted, como un corriente que le hagan sacado, ya se le vamos a menos bien y directamente el se

00:08:56

va a imaginar todo lo demás, eso puede hacer como ustedes video, puede hacerlo con esto, yo aquí con

00:09:01

videos este tengo hago los ya ustedes ven lo que subís, han todos estas cosas, ¿vale?

00:09:08

Entonces, esto es interesante que lo vean, ¿no? Que puedan utilizar esto, que está bastante bien.

00:09:13

No, este tiene muchas cosas que hacer, entonces como pregústele en una idea de los estilos que

00:09:18

tienen, tiene muy guayón de estilo, en videos, en cosas que pueden hacer súper interesante,

00:09:23

podemos verle más en detalles, o cual manera, no sé qué, estabastate bien, sí pueden ver aquí,

00:09:29

lo que hace un poquito la gente no sé qué el tipo de imagen que hace no sé qué está bastante bien.

00:09:34

Hace en videos, hacen imágenes, este puede que usted crearse su personaje para que atuvén todos

00:09:40

sus videos, está de verdad que muy muy chulo la calidad está bastante bien y particularmente no me parece

00:09:47

caro para todo lo que da un mogollón de créditos y la verdad que a mí particularmente puedes ponerme

00:09:52

hacer imágenes de ese tipo no sé qué está bastante bien. Simplemente ponerse a jugar un poquito con lo

00:09:58

lo que pagas te dan para ser moñón, yo que gasto muchísimo, la hace súper bien y hace una

00:10:04

calidad increíble, incluso una foto que no tenga bastante buena calidad también te le puede

00:10:08

evitar retocar y hacer todo, mira, retocar, vale, pueden retocar la imagen y una imagen que

00:10:15

era de mala calidad te la hace de muy buena calidad que puedes cambiar el fondo, mira aquí tienen para

00:10:20

eliminar el fondo todo en imagen, está bastante bien entonces si les gusta curiosar con esto que no es

00:10:27

para que se pongan ustedes a hacer cosas, ¿no?

00:10:31

A decir, a...

00:10:32

Me voy a poner yo a hacer esto.

00:10:34

Yo lo que no quiero es que ustedes pierdan el foco,

00:10:37

que se pierdan de lo importante.

00:10:39

Que a no, porque está chorradita, a no gusta.

00:10:41

En el caso de la paso todo el día, si no está chorradita.

00:10:44

La idea es que, bueno, si lo hago una finalidad determinada,

00:10:48

si bueno, quiero ver un video, no sé qué,

00:10:51

este hacer fotos mía de repente un poquito más profesionales,

00:10:54

porque me cuesta tener fotos profesionales

00:10:56

que se han comitado la de la que sí, vale, puedo tener fotos profesionales porque si

00:10:59

trabaja hacerlo, va a ser con iluminación, te lo va a ser tipo cinematográfico y todo lo demás

00:11:04

que al final es una foto profesionales se han encarado, vale, pero al final son sus

00:11:08

fotos pero realmente es con estilo profesional donde luz leca, donde tiene que caer, donde

00:11:13

todo esto, vale, porque a veces nosotros siempre cuando nos sacamos una fotografía ponemos

00:11:17

cara de foto, yo cuando me hago una foto y digo por sí, y yo de verdad soy así tan fea

00:11:21

cuando salman a foto, lo que más es simpática son las muecas que hago.

00:11:28

Entonces, vale, eso es una cosa y a ver si está en el momento el

00:11:32

eléfono y todo, pero que vamos a buscar a foto y ahí salimos más.

00:11:35

Entonces, salimos mucho más, mejor que nos estamos naturales.

00:11:37

Entonces, si, repente, nos sacamos una foto en la calle,

00:11:40

llegó algo, pues estamos natural, porque nos estamos poniendo en

00:11:42

lo que estás sacando una foto, pero no me hacía que claro, cuando

00:11:43

nos dicen foto, ya ahí ya ponemos que la foto él ha mostrado.

00:11:47

Entonces, algo que le guste, este tipo de cosas genial.

00:11:51

pueden hacerlo a los que no no se hago bien y no se preocupes, ¿vale?

00:11:56

¿Por qué? Bueno, porque simplemente cuando hacer su imágenes

00:11:58

sencilla, hacerse la directamente con chajé preté y arma que

00:12:02

suficiente, ¿vale? Ahora si ustedes ya quieren ir a un level

00:12:05

de levele un poquito más, pues simplemente es esta bastante

00:12:08

mi. Yo la verdad que utilizó esto, utilizo Highloo que

00:12:13

quiero que les comente también que utilizo Highloo que nemola,

00:12:16

como yo, este lo utilizo mucho muy llave en como animo a fíjense y se la imagen

00:12:22

en gpt y luego lo pongo aquí y la animo, o sea, en cuenta, ¿no? Entonces,

00:12:28

mire, este es un imagen que me hizo gpt y la por la meto aquí y la animo, o sea,

00:12:32

en cuenta, entonces, esos imágenes que ha hecho gpt y las animo, esta no me

00:12:37

me gusta como quedó, pero lo usaré para otra cosa, y no nos damos cuenta ver,

00:12:42

todas esas, entonces directamente les digo que me las anime y el me las anime

00:12:47

directa también, a veces me queda mejor, a veces me queda peor, pero este está bastante

00:12:51

bien, esto porque a mí me gusta hacer este tipo de chorraditas pero si ustedes no les gusta,

00:12:59

señores no tienen por qué matarse a cien, a mí porque es que yo me mola y les hago muy rápido

00:13:05

porque me gustan y la un momentito hay rapiditos, pero si no te gusta no tienes que meterse en ese tipo

00:13:12

de Mola. Hay unos que me dieron nuevo que es para hacer videos que no lo he probado,

00:13:17

lo que probaron. Sí, más fricky. Bueno, nombre. Creo que es fricky.

00:13:22

Ah, no? Sí. No, no. No es fricky. Lo apunté por aquí y no recuerdo como se llama.

00:13:30

Vale. Creo que era fricky, creo que era un punte que era fricky. Vamos a ver por aquí.

00:13:35

Yo me pasó tantas cosas, mi misma, que ya llegó un momento que lo encuentro.

00:13:39

las cosas. Es que aquí tenía una estación alista de lo que liba colgar.

00:13:43

Usted es el contenido de esto, solo lo mando yo mismo al WhatsApp, de lo pueden

00:13:47

creer. Cuando me toquezacalo sangre, las citas, tal que si era porque la

00:13:50

punto aquí, estoy de la calle y no veo ejército en ese ahí. No, no me acuerdo como se

00:14:00

llame. Que lo apunte y dije a mí que lo voy a revisar y tengo que revisarlo porque

00:14:07

quiero ver si me cambio al que utilizo, o eso de utilizando uno que es sin

00:14:12

video que me fastidia a freaky si se llama freaky, si ya que está freaky.

00:14:21

Esa tengo que probarlo entre hoy mañana porque se me va a acabar la solución del otro y creo que lo va a cambiar por esto.

00:14:27

No tengo cuenta todavía, no me lo he creado, vale.

00:14:31

Entonces este parecido hay un video y este directamente me gusta mucho porque la interfeg de usuario es mucho mejor.

00:14:38

este hace los videos automáticos que te le metes el contenido y te hace el video automático, vale, no lo he probado todavía tengo que probarlo, ya les contaré cuando lo pruebas a ver que tal va y que tal no va, me gusta particularmente creo que cuesta casi igual que el que tengo, que el que yo tengo,

00:14:56

sí, más o menos igual, cuáles estamos menos igual 21 dólares, entonces seguramente lo que hago es cambiar por

00:15:05

cambiar, cambiarme el otro por, no, cuesta un pelín más caro, el otro cuesta 25 dólares y ese cuesta 28 dólares.

00:15:12

180 minutos de crédito al año, para ser bastante videíto, este vale, está andando, vamos a ver,

00:15:20

mil ochenta mal. Pues casi más o menos igual que el otro que pago.

00:15:26

Pero la interfesio de usuario me gustó mucho mejor. Pasa de texto a video, de

00:15:31

idea video, textoboss, blog. Me gusta porque cuando ustedes están haciendo

00:15:36

vi que cuando sean los subtítulos, los pueden, la interfesio de usuario me

00:15:41

gusta más, me parece mucho más, tiene mucho más cosas que podemos utilizar en

00:15:47

cambie una otra, la interface no está tan amigable. Entonces creo que lo voy a probar, yo probar

00:15:53

lo gratuitos y me gusta pues me cambio del vídeo a este, vale, ese está bastante bien también,

00:15:58

que es interesante, pero como les digo, no se vuelve en loco, hagan lo que sea necesario.

00:16:04

Y runway es de pago, los. runway sí es de pago, pero mi particularmente no me gusta

00:16:11

robo, vale, me parece que utilizamos muchos recursos aparentemente, supuestamente lo vendieron

00:16:16

como que la leche lo más lo más lo más lo mejor, pero particularmente me parece que

00:16:24

los video todo es falta, ¿vale? Esta lesora nueva que sacó, que han sacado y está también

00:16:30

el de Google que también dicen que está bastante bien. Yo particularmente no lo he probado,

00:16:37

ya freepie, este me da moñón de diferentes videos de cosa, entonces digo para que me

00:16:42

están inventando más, ¿vale? Ya me probaré por hobby, me encantaría probarlos todos, pero realmente

00:16:47

por optimizar mi trabajo y todo, yo utilizo particularmente esto. Este, seguramente lo compré,

00:16:54

voy a probarlo primero gratuito, porque se me ven el 20 en vídeo para usar, ¿vale? También

00:17:00

si ustedes quieren grabar audios, grabar voz y todas estas cosas, también tienen iléven lat,

00:17:05

quien el en lat está bastante bien, ¿vale? Y te se clonan su voz profesional y quedará la voz perfecta,

00:17:10

para podcast está muy bien esto este mes que lo hace unos podcasts de mi voz con rica y esa

00:17:16

cosa que no saben nada todavía sino que el cronoso vos y se lo ve su vídeo más estar hablando

00:17:20

los dos en podcast y entonces que pero que no escucha tiene auricular ya se escuchara por ahí

00:17:28

como tiempa y después pero bueno en la verdad este lo pueden clonar y entonces pueden usted

00:17:35

hacer como un podcast bien chulo, no sé qué no se me gustaría hacer un podcast y como seguramente

00:17:42

después que le diga le va a gustar la idea, ¿no? que me gustaría que sea como una conversación de

00:17:46

curso milagro donde hablar, ¿no? y esa es tipo de cosa, los que nosotros compartimos que nosotros

00:17:51

a veces en los hombres de los años interesantes digo que pena que esto no se enteró otra gente,

00:17:55

entonces pues bueno un poco eso es lo que voy a hacer, ¿vale? Entonces como el evelad pagando el evelad,

00:18:01

está muy bien porque la voz la tuya te la clava súper bien de verdad que bien bien bien bien

00:18:07

incluso a mí que tengo el asiento, bueno, ahora me la hace muy bien y enrique lo clava con el asiento

00:18:11

español perfecto, lo se lo hace muy bien, bueno, vamos a lo nuevo vez a compartir esto y ya lo siento

00:18:21

que le dago mal ya le digo no se vuelva loco con ese tipo de cosa, utilicen y solamente paguen los

00:18:29

que sean para ustedes provechos o no se pueden salir mentendo de que no este voy a hacer esto,

00:18:36

va a hacerlo otro, no sé qué no, hagan lo que sean necesarios para ustedes, no inventen de

00:18:40

ponerse a ser más de la cuenta o ponerse a utilizar otros que realmente no tiene sentido para

00:18:45

ustedes, vale, entonces esa es mi invitación. Bueno, ahora quiero hacer alguna pregunta, comentar

00:18:51

no te enseguir.

00:19:06

Hello.

00:19:10

Hola.

00:19:12

Por el parte que está.

00:19:15

Y claro.

00:19:16

Y claro que está súper interesante.

00:19:19

Tienes razón que en ocasiones nos desvía del tema principal y de lo que vamos.

00:19:26

Porque es entretenido tengo que decir.

00:19:28

Yo la quiero ver con las velillas.

00:19:30

No puedo pasar así.

00:19:31

Me veo conme falta.

00:19:32

Me pasa.

00:19:32

Pierro el poco.

00:19:34

Me he hecho.

00:19:34

Claro, pero yo no, yo la verdad que no, porque yo ya les dijo, en mi caso, yo tengo el

00:19:41

arquitecto de creador, entonces creador se puede dispersar fenomenalmente.

00:19:44

Entonces como sé que es un punto un agujero negro del creador, pues simplemente soy consciente

00:19:49

de ello y al ser consciente de ello, pues no caigo.

00:19:52

Entonces simplemente me mola, me gusta, pues, simplemente mira, quiero una ilustración de un tipo

00:19:57

tan en lugar de volverme a loca buscando ilustración, diciéndome que la de nada.

00:20:01

hago un GPD una sola vez me forzo ahí y normalmente lo hago justamente en el

00:20:06

costador mi está acá acá acá lo hago está y ya lo dejo y entonces me

00:20:09

queda la cosa tranquila de que ya lo hizo un momentito que tengo libre unos

00:20:13

cinco minutitos diez minutitos me lo hago y ya pruebo que sirve y listo ya no me

00:20:18

paso dando vueltas en eso ya sé que cuando necesito y más en ese tipo voy a

00:20:22

venir y lo voy a tener vale no me voy a estar inventando ni nada yo los carroceré

00:20:27

los ados en un pifla. ¿Cuál es la idea? No sé qué, cuáles son los puntos. No sé qué, lo que

00:20:31

va a poner. A mí me gusta que tengo un chap, un repete también que me hace los carruceles y

00:20:38

directamente yo les meto mi texto, el texto con mi reacción. Vale, pues mira, voy a hablar acerca de

00:20:43

los mapas emocionales y de todos los trabajos que hemos ocurrido. Entonces, sin España ocurrió esto,

00:20:48

las consecuencias son tal cosa. Entonces, lo que le pido es específicamente que me ordene el

00:20:54

el carrucel en tantos pocos, pero es mi contenido, son mis palabras, a mi me gusta siempre

00:21:03

de lucerito mi texto porque me encanta hablar, como saben, de lo elemento en mi propio texto

00:21:09

y me gusta mucho más que hacerlo así, hay gente que no hay gente que directamente no

00:21:15

se lo corrida, entonces en momento de lo que hace, quiero que me haga un carrucel que me haga

00:21:24

es directamente hacer lo que hace que todo eso se te hace mucho más fácil, más sencillo,

00:21:30

si lo tienes ya automatizado, yo creo que la tecnología está para ayudarnos, no para que

00:21:37

nos da todo el trabajo, pero sí para ayudarnos y nos quita bastante atención, hay muchas cosas que

00:21:42

quiero hablar de hoy, por lo tanto quiero empezar, una de las cosas que van a tener y quiero que para

00:21:53

todo usted sepan lo siguiente no. Que dentro del programa de la red de

00:21:57

prosperidad hay una que ya esta semana ya mañana tendrán todos los subidos de

00:22:06

el mentor vale. Hay una diferencia entre un mentor un coge y un trapeuta y

00:22:14

todo lo tenemos que saber vale. Yo no quiero que y una de las cosas que no

00:22:18

pueden hacer dentro del programa, vale, es que por vender el programa, expandir la

00:22:25

prosperidad, usted tiene que hacer la terapia a esa persona. No, si le van a hacer

00:22:29

terapia, o ustedes cobran esa terapia aparte, vale, pero no dentro de el programa de mentor,

00:22:35

vale, el programa de mentor que es, que es un mentor, fíjense que es lo que estoy haciendo

00:22:38

con ustedes, yo con ustedes lo estoy mentorizando, yo a ninguno de ustedes le estoy haciendo terapia.

00:22:43

alguien no soy aquí vale pues mira te pasa esto bueno quizás con Carmen estaba muy

00:22:49

pendiente que está su proceso de vuelo hace muy duro tal que se lo entiendo

00:22:55

no me pongo su lugar y me da algo vale entonces es complicado además que a todo

00:23:01

cualquier o sea le pasará algo pues bueno yo a mi me afectaría y estaría pendiente eso lo

00:23:06

vamos a hacer a modos propios vale pero dentro de la realidad de mentoría no es esa su función en

00:23:12

el mentor que es lo que hace el mentor esto que yo sé que le estoy enseñando ustedes, pues

00:23:17

simplemente es un poco lo que comparta, mira lo que yo aprendí, pues mira yo aprendí

00:23:21

que resulta que hoy en mi rosa en un GPD puedo hacer mis propias imágenes, pues yo lo sé,

00:23:29

lo he practicado por enseñar a los otros, entonces es como una persona que tiene una experiencia

00:23:35

no se establece una relación igual igual, un post no lo menos una relación más o menos igual

00:23:39

igual, vale, uno tenía herramientas y el otro tiene un mentor normalmente no hace una relación

00:23:43

igual igual porque se supone con una persona y tiene un poquito más de experiencia que yo en

00:23:48

una área determinada, ¿vale? es como usted, yo era un momento de usted porque como no tengo recorrido

00:23:53

trabajando en esto desde el dos mil diejo, bueno, recorrido de emprendimiento en muchas áreas de

00:23:58

mi vida a lo largo del tiempo, pero desde el dos mil diejo se emprendiendo online, yo se puedo darle

00:24:04

todo una base de lo que está bien y lo que no está bien en el emprendimiento, lo que

00:24:09

funciona, lo que no funciona, lo que funciona más o menos, lo que sí, lo que no.

00:24:14

Entonces, comparto esta información que tengo con ustedes.

00:24:18

Entonces, ese es un servicio de mentoría.

00:24:21

El servicio de mentoría, donde ya tú has caminado un camino y tú simplemente me enseñas a

00:24:26

mi cómo caminar el camino.

00:24:28

El coach, por ejemplo, no necesariamente tiene que saber.

00:24:30

pero por ejemplo puede ser un coach que me va a ayudar a conseguir pareja y mi propósito

00:24:35

es conseguir pareja y estar bien como pareja, pero lo mejor es que os sean de la pareja, ¿no?

00:24:40

Y pues, pero tiene estrategias para que yo logré mis objetivos, por lo tanto, ese coño

00:24:47

tiene que saber de lo que me está acompañando. En este caso, ustedes, si es importante,

00:24:52

que pongan que transmitan o que al grupo que ustedes van a tener, pues simplemente vamos

00:25:00

vamos a compartir lo que sabemos, vamos a compartir este camino que ya yo he recorrido, este camino que ya yo experimenta, vale entonces esto es muy importante en servición

00:25:09

mentoría, estoy subiendo los protocolos, para que son los pasos, que es lo que normalmente se hace una mentoría, de su manera, luego vamos a ver unas clases acerca de eso, no de que es como el punto inicial, no, como cuando yo siempre pienso con ustedes, no, a ver cómo vamos en qué vamos, qué hemos hecho,

00:25:26

como hemos avanzado, que nos hemos avanzado si alguna duda, si alguna duda si usamos que hay una crece,

00:25:31

porque ustedes no van a hacer terapia dentro del grupo de mentoría, por lo siguiente,

00:25:37

porque van a tener ustedes, no lo han tenido, ¿por qué? Y bueno, lo van a tener posteriori,

00:25:43

a posteriori, ¿no? Lo van a tener después que es una sorpresa que le tenía preparado, pero yo se le

00:25:47

de ciudad. Este mangan generaba posteriori, un UCI 24-7, pero no un UCI como lo que ustedes

00:25:57

han visto que les ha impresionado, no, un UCI repotenciado, un UCI repotenciado para

00:26:02

qué, que es algo que hemos estado trabajando mucho, mucho, mucho especialmente yo con todos

00:26:06

los protocolos, ¿vale? Este, un UCI repotenciado para que esas personas haga, a esas personas que

00:26:14

ustedes van a traer les haga el servicio de coach y el servicio de trabajar sus emociones,

00:26:21

el servicio de trabajar, todos los problemas ustedes no porque de alguna manera se

00:26:24

casi todos ustedes son terapeutas o por lo menos están en la área de la ayuda y entonces

00:26:29

ya hay muchas cosas que han trabajado, ¿vale? Pero estas personas van a tener el usía hasta

00:26:37

en la sopa trabajando diferentes aspectos y con un seguimiento de esas creencias limitadas

00:26:44

por ejemplo, por un ejemplo, que de repente la persona tiene miedo al éxito, miedo a mostrarse,

00:26:52

por ejemplo, entonces tiene miedo a mostrarse eso en la primera interacción con Lucia, este se dio

00:26:58

cuenta Lucia que tienen miedo a mostrarse, ¿vale? Entonces ese miedo a mostrarse, ¿vale? después

00:27:04

tiene otra interacción con Lucia porque van a tener interacciones, ¿no cómo ustedes,

00:27:07

ustedes tienen contenido, no sé qué, si ellos van a tener contenido también en áreas determinadas,

00:27:12

pero lo que van a tener más interacciones con los días para que trabaje

00:27:17

todo su proceso personal, que le revolva, que le trabaje sus creencias arriba,

00:27:22

que trabaje creencias, que trabaje sesgos cognitivos, que trabaje su guión de vida,

00:27:28

que trabaje ayude con su neuroplasticidad,

00:27:35

que utilice todas las estrategias de vida y por haber por lo menos todas las estrategias

00:27:38

que yo sé y las que no me las he porra mucho para que esa persona logre a partir de el primer

00:27:49

módulo de lucía de mentalidad y el segundo módulo que son todos los bloqueos emocionales

00:27:55

que tenga esa persona logre transformar su vida realmente. Eso yo no quiero que usted lo hagan,

00:28:01

porque si yo quiero que usted lo hagan que va a pasar, entonces yo estaría esa fándalo

00:28:05

lo lo usted, es porque bueno, porque simplemente no se ha mirado si yo va a ser terapia que tú no va a ser no, yo no quiero que haga eso.

00:28:12

Vale, el servicio de mentoría simplemente que van a estar allí, bueno, porque ustedes de eso que por confidencialidad no le vamos a mandar toda la información que dijo el cliente,

00:28:22

cliente, vale, pero sí, por ejemplo, su creencia limitante, cuáles son sus

00:28:26

sesgos cognitivos, este, cuáles son su distorsión de pensamiento, una serie de

00:28:34

pautas que tiene o cuáles son su bloqueo emocional, eso si se lo vamos a enviar,

00:28:38

eso lo van a llegar directamente a ustedes en aplicación de sus mentorizados,

00:28:42

cuáles son esas pautas generales que tienen ellos y una línea del tiempo de cómo

00:28:48

lo han venido trabajando, eso lo van a tener si o si, por ejemplo la persona tiene una distorsión

00:28:57

de pensamiento de catastrofismo, vale, pues eso te va a decir, mira, esta persona tiene el

00:29:03

casatofismo, tal que si yo lo manifestaba en varias oportunidades, pues hay algo que hay que afianzar,

00:29:08

entonces esto que va a pasar, que bueno, ustedes dirán, pero yo sé cómo yo va a hacer eso, bueno,

00:29:13

ustedes tienen más de un sur lista y van a tener en la aplicación todo lo que está esa línea

00:29:19

del tiempo del consultante y luego las reuniones conmigo lo van a seguir teniendo porque

00:29:22

bueno porque allí les voy a ayudar a que vean ustedes van a tener directo contacto conmigo para

00:29:29

ese tipo de cosas entonces para que veamos a mira estas personas tienen este grupo de cosas como

00:29:34

hacemos para fianzar lo que ya está haciendo el lucía porque esa persona cuál es su trabajo

00:29:39

como momento, bueno, ayudarles para que puedan seguir en el proceso y cuando realmente se mueva

00:29:46

emocionalmente y se encuentra una credencia tal y que si yo lo se lo hace muy bien y a ustedes lo

00:29:50

saben, pero lo va a hacer si ustedes lo vieron y lo vieron que lo hicieron bien, no es lo va a ser

00:29:56

re repotenciado, no se imaginan con malen, chisos, un chisos, un chisos, un chisos, un chisos, entonces cuál es

00:30:02

la idea que esa persona realmente pueda trabajar, todo lo que nos trabajó en toda su vida, todo lo que

00:30:07

y la ventaja de esto que nosotros vamos a coger una vez las semanas que nos ponen pastizad no esto

00:30:11

va a tener las personas pudieron lo que son de entrar 10 veces al día si quiere trabajar con su

00:30:17

coge y ese coge directamente es el que lo va a evaluar al final si ellos están preparados para

00:30:24

seguir avanzando pero tienen que comprometerse como si ustedes le van a llegar a alertas esta persona

00:30:30

no está trabajando le va a llegar a alertas a sua donde se mira este mentorizado tuyo no está

00:30:36

trabajando, habla con él, pide una cita, te da recomendación, pide una cita, en una cita de 15, 20

00:30:42

minutos, pregunte la verdad que lo puedas ayudar o ya sea grupal donde a ver qué pasa si está

00:30:47

es animado, si siente que esto no es, vale, ese es el trabajo mentorizado, cómo motivarles,

00:30:53

cómo acompañarles, cómo ver donde está el bloqueo ya, el sistema se lo va a dar automáticamente

00:30:58

ustedes, ¿vale? ¿Quién está teniendo problemas? ¿Por qué está teniendo problemas? Bueno, porque esta

00:31:03

personas vienen arrastrándonos, esgos cognitivos de este inicio y lo hemos trabajado y todavía lo sigue y

00:31:09

todavía lo sigue, todavía lo sigue, todavía lo sigue, pues vamos a ver qué hacemos con esta

00:31:13

persona, ¿vale? O tenemos que modificar algo en un sí para que todavía le dé más caña o tenemos

00:31:18

que hacerlo en una sesión a ver qué tal mentorizado o yo misma, o voy a tener encuentros mensuales con

00:31:26

todos los grupos, donde van a ser todo preguntas y respuestas o se va a dar una clara especial de

00:31:32

equicosa, entonces que va a pasar que allí vamos a dar recaña a esos que están, no

00:31:39

dar recaña y no quiero que lo entiendo mal, vale, no dar recaña de que vamos a tratar

00:31:44

mal, no vamos a abordar esta situación, este sin que ellos son conscientes que realmente

00:31:50

les sirva, vale, a ver dónde realmente se atasca, dónde realmente tienen el mayor problema

00:31:55

y todo esto, entonces esa es la finalidad del mentor, simplemente motivar, simplemente mostrar

00:32:00

el camino y compartir las cosas que ya ustedes aprendieron y que ya de alguna manera saben.

00:32:06

Lo que damos no, ustedes tienen un caminito andado más que ellos, vale, segundo que ustedes

00:32:12

ya sí están en la área de ayuda y de terapéutas, no los que van a traer seguramente en

00:32:17

el trabajo personal, pero no se dedican a esto, vale, entonces ustedes van a tener un camino

00:32:22

bastante avanzado con respecto a ellos, vale, entonces para que sepa. Una de las cosas también

00:32:28

que quería aclarar, ¿vale? Y quiero que quedé claro para todos, ¿vale?

00:32:35

Que pareciera que fuera una pirámide, pero no lo es, porque no lo es y esto desde ya se los digo,

00:32:41

son cuatro niveles, ¿vale? Estoy van a ganar dinero por esos cuatro niveles, pero una persona que

00:32:46

tenga el segundo nivel también puede hacer sus cuatro niveles, ¿vale? Por eso es una pirámide,

00:32:50

¿no? Porque normalmente cuando es pirámide, el que está en el último nivel no gana nada, ¿vale?

00:32:55

y no, aquí en todo lo que están en su nivel pueden ganar,

00:32:58

para ellos siempre serán el número uno y pueden crear su propio canal,

00:33:03

obviamente, si ustedes lo trabajan bien, si ustedes pueden menderizar,

00:33:06

realmente el programa nuestra forma, es la idea,

00:33:09

que vamos a ir probando y mejorando cosas,

00:33:12

porque vamos a estar trabajando mucho en ello,

00:33:14

mejorando cosas para que ellos puedan seguir trabajando y esto.

00:33:18

Más tener un cambio profundo, profundo, profundo,

00:33:21

con respecto a la prosperidad, porque se los va a dar lucía 100%.

00:33:25

Si esta persona, porque suele hacer mueve tal y que se lloró, no se que no van a

00:33:29

hacer terapia con ellas por lo menos, no por el programa de la prosperidad.

00:33:32

Quiero que hagan terapia con ellos, en todo caso, que ustedes le paga en esa terapia.

00:33:37

Si se ha movido algo, no se que ya eso es terapia, pero dentro del expandir, no vamos a

00:33:44

hacer terapia. Simplemente servillos de menturia de ayudarle a demostrarles,

00:33:49

también o que ya nosotros en una manera hemos andado y que hemos experimentado y que conocemos,

00:33:55

vale, que pilares son importantes, bueno, que todos somos una unidad, vale, que yo no estoy

00:34:00

aislado, que tengo que comunicarme relacionado con los demás, que es una de las pocas cosas de las

00:34:05

cosas que hemos aprendido aquí, no? Que como yo puedo tener un militares de contacto y tener

00:34:10

contacto con esa persona hablar, porque no es solamente eso, no es atender a una persona que ya no

00:34:14

olvidad de ellas, sino mantener esa contacto, mantener esa interacción, comunicarme más con

00:34:19

las demás personas, estar más abierto donde la vida, estar más alegre, estar más como dándome

00:34:26

y no retraído todo, así para que vas a hacer mal. Y es una manera de expandir la prosperidad.

00:34:34

Con respecto a esto, con lo que le he dicho, hay alguna pregunta de esto a un modelo, no se preocupen,

00:34:41

el que estoy subiendo mar a mañana les compartiron el enlace ya o de tienen compartido todo lo que

00:34:46

les ha documentación de las mentorías, cuál es el paso a paso de las mentorías y todo lo demás y en la siguiente

00:34:51

clase vamos a ver todas las dudas que tengan en esa área, ¿vale? pero quiero que sepa que todo el servicio

00:34:58

va a mantenerlo directamente ya les mostraré todo el servicio lo va a tener directamente conocía ellos

00:35:05

paso a paso no tienen el mismo curso que ustedes, ¿vale?

00:35:09

¿Por qué? Bueno, el de ustedes es decir, hay dos dentro de expandir, hay dos

00:35:12

programas de expandir, uno que es para terapeutas que ustedes tienen y eso

00:35:17

seguirá creciendo todavía mucho más. Entonces, es uno y el otro que ustedes van a

00:35:23

seguir disfrutando de lo que lo nuevo que haga de expandir y luego el otro que es

00:35:29

para un público general que no está dirigido a terapeutas pero si tiene todas

00:35:34

de las interacciones conocidas, si tiene todo trabajo crece limitantes, pero ya directamente

00:35:40

conocidas, plica que son crece limitantes, plica como lo que ha subido, todo lo demás

00:35:44

pasito, pasito, pero son repotenciadas a interacciones conocidas, trabajos de familia, pues

00:35:51

repotenciados conocidas, este problema de prosperidad, creceas del dinero, los ejesos

00:35:57

convitivos, las distemcciones, los guiones de vida, interacciones, interacciones, interacciones

00:36:01

con histórico porque ustedes no tienen histórico, por ejemplo, ustedes hacen una interacción

00:36:05

con un cierre y ustedes no tienen un histórico, yo no guardo esta información que ustedes trabajan

00:36:09

con un cierre, porque el respetado es su trabajo y su privacidad, y nada más que a los

00:36:14

conozco muy bien como para estarme enterando de más, pero los mentorizados sí. No es que

00:36:20

ustedes les va a llegar toda la información de que, por ejemplo, a mi viola no en tal

00:36:24

que sí me va a llegar la información, no, eso no, les va a llegar la información de cosas

00:36:28

que trabajamos en el programa y que son importantes, distorsiones, preencias,

00:36:34

sesos cognitivos, bloqueos emocionales, ETC, varios itens que para mí son

00:36:39

importante y importante para la mentalidad de prosperidad.

00:36:44

Entonces, por esos itens, si le van a llegar a ustedes,

00:36:46

Fulanito tiene tal, etal y tal. Y ustedes se van a familiarizar tanto con lo que es

00:36:51

un cero con el dió que lo van a empezar a utilizar en todo, ya lo vena.

00:36:54

que es una distrosión de pensamiento lo va a ver, entonces esto va a ser también un aprendizaje

00:37:00

continuo pero ustedes porque la misma medida que usted le vaya llegando, los otros se van a ir dando

00:37:05

cuenta de su propio trabajo personal. Y siempre ustedes van a tener contacto conmigo directo,

00:37:11

vale, ya sea, a lo mejor no con la civilidad que lo estamos haciendo ahora, porque ahora es como un

00:37:15

intensivo que ya habíamos dicho, era un intensivo de esos dos semanas y que para ellos también

00:37:20

es una intensiva dosa semana, pero el intensivo aquí luego será cada 15 días reuniremos

00:37:28

a ver cómo van con las personas que le ha pasado, cómo van con su proyecto, que es así.

00:37:32

Que yo quiero que ustedes salgan, ¿vale? Que sigan en su proyecto y que sigan en un salvo

00:37:37

en su proyecto y vamos a seguir solucionando situaciones de su proyecto con todo lo nuevo que sale,

00:37:42

con todas las dudas que puedan tener. Y además de esto que puedan tener esa red de prosperidad

00:37:46

que pueda ir creciendo y que ustedes puedan ir ganando dinero con esta parte de prosperidad,

00:37:51

vale, pero para ello lo primero que necesitamos porque es lo único que nos falta para la

00:37:56

web de esos son sus testimonios, ¿vale? Y ahora quiero que practiquemos un poquito esos testimonios,

00:38:03

pero antes quiero que me digan si se hacen alguna duda o pregunta con respecto a esto que

00:38:09

acabó de decir, hablando repotenciado como siempre yo haré la ahí. Me voy.

00:38:18

No, ve, preguntas, comentaré. El curso para el público general

00:38:26

será doscientos noventa y siete euros, ¿vale? Y el curso para

00:38:34

terapéutas será aquí viendo noventa y siete euros, o sea, que ustedes

00:38:38

de pagar un prácticamente nada comprado con lo que ellos y ustedes tienen la ventaja que pueden

00:38:43

quedarse en el tiempo con todo lo nuevo que les subiendo el curso, vale, y les mostraré todas las

00:38:49

cosas que tienen ellos, que también si les pondré a ustedes también que es más trabajo personal,

00:38:55

pero que verán que los tendrán a ellos conocida que van a hacer un coach las 24, 7 en su

00:39:01

aplicación expandir la prosperidad, allí constantemente que va a tener y que les va a recordar

00:39:06

oye mira te mandas hacer esta tarea, esta tarea, que le recuerden a la persona o que la persona

00:39:13

pueda hablar mira de repente hoy me siento frustrado, no habla con nadie, no sé qué, pues mira,

00:39:18

entonces pueden hablar directamente y eso con su línea del tiempo, vale, ahí le vamos a

00:39:23

mostrar la línea del tiempo, que tarea es la mandada o toda esta cosa, la aplicación está

00:39:27

mucho legal, la de Sean Rick, y ustedes le mandará esa línea del tiempo con todos los bloques

00:39:31

de distorsiones, pensamientos y todo que tiene esa persona constantemente.

00:39:35

Y va a ir midiéndose, lo importante es que aquí nosotros nos vamos a buscar con ustedes

00:39:41

no utilizados tantos mecanismos de medición porque he visto los resultados así directamente

00:39:46

y como les dije ya sé que ustedes son terapeutas y trabajamos conmigo.

00:39:50

Pero para públicos general necesitamos mecanismos de evaluación, ¿vale?

00:39:55

Mecanismos de ir midiéndose los resultados, ¿vale?

00:39:59

yo sé muy cuadriculándose, necesito irme yendo los resultados y eso directamente lo vamos a hacer,

00:40:03

conocía miéndolo resultados de desde dónde inicia la persona como esta ballena de creencias

00:40:09

limitantes y como su lenguaje, su cavulario, su seguridad, va a ir avanzando ese embase a eso que

00:40:16

vale a lo gran, no hay las cosas que vamos a preguntar que vamos a hacer un tejido inicia a las

00:40:20

personas es cuales son su objetivo y que cosas quiere ir logrando cada semana porque eso nos va a

00:40:25

nos nos proponemos tener una idea hipotética de qué quisieramos lograr nosotros, pero las personas no.

00:40:33

Entonces, necesitamos saber por qué puede venir personas de cualquier profesión.

00:40:36

Entonces, ¿qué pasa?

00:40:38

necesitamos saber cuáles son objetivos que tienen esa persona dentro del programa.

00:40:44

Principalmente ya les dije, Millennial puede ser cualquier otro tipo de público,

00:40:50

porque ustedes no son todos son milenial, pero el público este es mucho más sencillo

00:40:55

porque porque es un público que está familiarizado o un público que ha nacido con la tecnología

00:41:01

entonces para ellos es mucho más fácil la tecnología este es un público que le gusta

00:41:06

relacionarse es un público que le interesa el desarrollo personal que quiere trabajar

00:41:11

el sí mismo, que quiere mejorar y que quiere lograr la prosperidad y quiere ser independiente

00:41:15

financieramente. Y es un poco lo que yo quiero que ustedes lo agren mal, luego enrique de la

00:41:19

semana que viene seguramente les mostrará todo el sistema y que ganarse pueden obtener ustedes por

00:41:25

todo el sistema, lo importante es que ustedes es a 50% lo puedan distribuir, lo puedan tener ustedes

00:41:32

y que puedan realmente ganar dinero, lo que queremos aquí es que todo ganen, pero que no

00:41:39

den el servicio a otra persona solamente porque van a ganar el dinero, eso si no quiere, yo creo que sea

00:41:46

un servicio coherente, integrada, transparente y que realmente entre las personas que les pueda ayudar,

00:41:53

que les pueda servir, que ustedes vean que esta persona realmente puede sacar la provecho,

00:41:58

ya sea para trabajo personal, hay personas que no van a seguir en la red, y eso tiene que ser

00:42:03

claro, desde el principio. Esta persona, yo puedo tener dos tipos de personas,

00:42:07

una persona que les va a ayudar mucho a nivel personal, el programa muchísimo. Y hay

00:42:14

las personas que les va a ayudar a nivel personal y encima le van a sacar dinero también a ello.

00:42:20

Entonces sabemos que vamos a tener los dos tipos de personas, pero que siempre las personas sepan

00:42:27

y se habieron esto de que va a haber una transformación de pensamiento, una transformación de mentalidad,

00:42:33

de creencias, del darse cuenta, profundo y además de eso tiene una oportunidad de ganar dinero si

00:42:38

quieren seguir, si quieren seguir obviamente tienen que pasar las evaluaciones con un día porque

00:42:44

que necesitan, necesitamos demostrar van a tener evaluaciones con luces de

00:42:48

mentorización de que hagan bien la mentorización.

00:42:50

Vale, porque recuerde que esas personas que aunque entren en su cuarto nivel,

00:42:53

ellas pueden establecer su propio sistema de mentorizado, ¿vale?

00:42:58

Que eso es por eso les dimos que no es, porque todos los que está

00:43:02

incluso en sus cuarto niveles, ellos mismos pueden hacerlo si quisiera.

00:43:07

pueden hacer su propio R y pueden ir creciendo con su propia R, pero eso realmente tienen que

00:43:15

quedar, ¿vale? Y realmente no lo vamos a ver a Rusia, lo va a evaluar. Rusia es bien fuerte para

00:43:23

que puedan hacer. Y no van a tener ustedes ustedes, ustedes tenían por ejemplo como Rusia en una parte,

00:43:28

no se guardaba, no había memoria de eso. Ellos van a tener en su aplicación donde van a ver todo su

00:43:34

proceso, todo lo que he trabajado, toda la estereita, todo lo que han tenido, todo esto,

00:43:39

que ustedes también van a tener la aplicación, ¿vale? Pero no solamente la aplicación para

00:43:44

ustedes de trabajo personal, sino que también van a tener el submentorizado, su línea del

00:43:51

tiempo y como van y cual ha sido su proceso, que cosas he cambiado y que cosas no ha cambiado

00:43:56

para fortalecer un poquito, ¿vale? Ahora, pregunta, no he vivido agua todavía.

00:44:02

yo luz, me queda un poquito la duda de esta parte y cuando se no se quedan en la red, por ejemplo,

00:44:13

si se puede escoger a alguien que no se atreva a la pregunta y se prepara, puede quedarse en la red o no

00:44:20

hay dentro. Claro, porque sí es exactamente como le he hecho diciendo, servicios de mentoría,

00:44:26

¿vale? Hay una servicio de mentoría es como estas personas tienen, porque se les van a enseñar

00:44:33

directamente como se hace esa estrategia de mentorización, que es lo que hace un mentor,

00:44:38

vale, y se le enseña directamente y Lucía va a evaluar que realmente haga bien ese servicio de

00:44:43

mentorización, uno es que lo voy a hacer yo ni lo voy a hacer ustedes, Lucía va a ir la dando

00:44:47

punto, si va a decir, esta persona todavía no está preparada para mentorización, vale, y la persona

00:44:53

dice no, pero si esto preparada no sé qué, bueno, vamos a hacer una prueba directamente porque

00:44:58

que el UCI se pudo haber equivocado a que mentira, que nos ha equivocado porque está cañera

00:45:03

para saber si mentor hizo, ¿no? Entonces, ¿qué es lo que sucede? Que tiene que ser una

00:45:07

persona que esté sobre todo lo que nos juega saber ello, es que tiene que tener cuando

00:45:11

esté conversando y cuando esté mentorizando a otros en la aplicación que va a pasar, que

00:45:18

tiene que mostrar los valores y principios, ¿no? Es que vas a mentorizar para convencer ni nada

00:45:24

decirlo a las personas que te has ole a lo hormionaria no quiero eso, vale, quiero que sea una persona que

00:45:29

realmente quiera trabajar y que se capacite para eso, vamos a tardar dando capacitaciones, ustedes

00:45:35

han entrado un programa donde constantemente van a tener capacitaciones, van a tener capacitaciones

00:45:39

de cosas que en esa imágenes, van a tener capacitación de guía, van a tener capacitación de todo lo nuevo

00:45:45

a vivir por haber que salga, porque nosotros siempre estamos preparándonos al día con todo esto, entonces

00:45:49

esto lo van a tener en tiempo, que ustedes quieran estar, van a estar y simplemente van a estar

00:45:55

recibiendo capacitaciones, capacitaciones porque ellos van a tener conmigo, por ejemplo,

00:46:00

una vez en vez, a principios vamos a hacerlo cada 15 días por si acaso, cada 15 días vamos a reunirnos

00:46:07

con todos los grupos, vale, y todos los grupos vamos a hablar de un tema de los que veamos en la línea del

00:46:13

tiempo, porque yo con ustedes, si simplemente me va a reunir, la línea del tiempo es lo que veamos,

00:46:18

se les sean los mayores problemas, vale? Entonces bueno de repente hay un asunto de

00:46:22

creencias de repente puedo evitar a alguien para que venga a trabajar creencias

00:46:26

directamente con el grupo y enseña directamente a trabajar creencias o de

00:46:31

repente es oratoria lo que me hace falta que nosotros también todavía no

00:46:34

falta mejorar en oratoria, entonces vamos a trabajar a oratoria, vamos a trabajar un

00:46:39

mes como mejorar la voz y como proyectarla, un mes es un programa de capacitación

00:46:44

constante lo que ustedes que nunca se lo dijeron del inicio, pero lo que ustedes han

00:46:48

requirido por la confianza que tienen conmigo, vale. Y esto también le vamos a ayudar y si lo vamos a

00:46:53

retransmitirlo, nosotros aprendamos también, se lo transmitimos a ella, vale. Entonces esa persona va a

00:46:59

estar en esa preparación también continua, no solamente una preparación personal, un trabajo personal

00:47:05

profundo, sino que además de eso va a recibir capacitación, vale. Ella lo puede utilizar, mirando yo de

00:47:13

repente nada más me di con las ventas de yo vendo productos belleza y yo me dedico directamente

00:47:17

de mis productos belleza y esto me mejora para crear mejor estrategia de productos belleza,

00:47:24

me ayuda a sentirme más seguro, me ayuda a proyectarme, me ayuda a ser un montón de cosas y me

00:47:30

entad de productos belleza, pero no quiero nada del programa y eso puede pasar, vale, no quiero seguir

00:47:35

en este programa y eso no se puede forzar, pues no quiero, vale, me ayuda a muchísimo, me encanta,

00:47:41

esto y supongo bien pero no quiero seguir y es vale, vale?

00:47:45

Entonces eso le va ayudado pero eso sí, tiene que haber esa transformación personal,

00:47:48

porque lo que queremos es que realmente tengas esa transformación personal,

00:47:52

que ninguna persona que apunto, porque me recuerde que las personas tienen 14 días para pedir devolución

00:47:58

de dinero. Entonces en esos 14 días, esas personas tienen que sufrir, ciertamente la transformación,

00:48:03

porque si no van a pedir el cambio dinero entonces no solo nos garantizamos,

00:48:07

otra vez de lucía que va a recibir un trabajo personal, si realmente la

00:48:11

persona se mete muy profundo, profundo, entonces eso lo va a tener ahora que

00:48:17

quiera seguir luego en el sistema eso depende de la otra persona, eso depende

00:48:23

lo que han motivado, cuando haya visto, todo lo demás y que ustedes siga también

00:48:27

depende de ustedes, mira yo quiero seguir y si quiero expandir, bueno pues yo de mis

00:48:31

consultas, hasta el que sé yo, pero a la parte de eso, yo quiero seguir expandiendo

00:48:35

en una prosperidad como otra persona estoy ganando, tengo un ingreso pasivo y estoy ganando dinero donde

00:48:39

prácticamente no tengo que hacer nada porque simplemente tengo que estar viendo que hay que hacer un

00:48:43

protocolo de mi avenida a ver que esa persona ya se el sistema me ha visto con una persona que yo

00:48:49

lo recomende se apuntó entonces esa persona le mandó un guasat oye que viene en fullenito de tal,

00:48:54

te has inquieto que bueno no sé qué pues mira me gustaría que nos reuniéramos 15 minutos,

00:48:58

así que o tener en esos 15 minutos para ser los objetivos de esa persona aunque ya yo los voy

00:49:02

tener porque la aplicación me lo va a enviar, pero yo quiero que esa persona se sienta bienvenida.

00:49:07

Entonces yo me arruro uno 15 minutos con esta persona, ver qué tal, no sé qué. Ah, pues mirad,

00:49:11

este a la distrón, son los calendarios que tenemos, no sé qué, pues, eres bienvenido, vamos a

00:49:15

trabajar fuerte, no sé qué, y ya lo vas a estar. Yo verifico las cosas que esa persona

00:49:20

con gestión su test, lo que me va a decir directamente, vale, pero que yo quiero que esta persona

00:49:24

se sienta bienvenida, se tiene alguna duda, que sepa que puede contar contigo, que no sé qué,

00:49:30

si está desanimado si no sea conectado si esto a ver qué está pasando con su vida,

00:49:36

simplemente eso y por eso yo he ganado dinero y si esa persona luego se hace un mentor pues también

00:49:43

voy a ganar dinero por eso, entonces la idea es que la red mientras son cuatro niveles en esos cuatro

00:49:50

niveles pueden crecer mucho y yo ganar dinero con eso porque de repente a lo mejor yo tengo una

00:49:55

personas y esa persona no siguen en el red o lo uso a nivel personal y me está muy agradecido,

00:50:00

pero este no vendió a perder el pendimiento uno que mete cuatro más, entonces ganó de

00:50:05

dinero por esos cuatro, vale, esa es la idea que no necesariamente tiene que ser, ellos van a recibir

00:50:10

capacitación para que sean mentores, si deciden seguirlo, no, dependen de la motivación que tenga y por

00:50:16

supuesto de cómo yo también los motive, ¿no? Eso también es importante. Sí, ¿de dónde está Silvia?

00:50:24

y gracias te queda claro eso o no o todavía tenemos duda con respecto a eso

00:50:30

en esta parte sí me quedo muy claro si esa persona va a recibir

00:50:39

capacitación para ser mentor y a luego decidirás si es mentor o no es mentor

00:50:45

vale pero va a recibir la capacitación eso tiene que declarar

00:50:49

en la parte de mi paciente, pues como te la pregunta me quedó claro, tengo varias compañeras

00:50:55

terapuestas al que le interese, o por lo mejor yo me equipe para que ellos dan, pero en

00:51:00

esta parte de que varios pacientes que creo que desde ahí ellos pueden empezar a motivar

00:51:06

y decidir si quiere formar parte de la red o no, pero sí, además de eso que a nivel de personal,

00:51:13

el que ya les digo que vamos a tener dos tipos de público, el que lo va a aprovechar a nivel personal

00:51:20

gestialmente y el otro que va a querer tener el respo porque se va a dar cuenta. Pero bueno,

00:51:23

yo también pienso que si tú transformas tu mentalidad, al final casi siempre vas a querer tener ingresos

00:51:29

pasivos también, entonces es como una cosa también lleva a la otra. Gracias. Gracias. Gracias. Gracias.

00:51:37

¿Te lluvian?

00:51:39

¿Los escuchas?

00:51:41

Sí, perfecto.

00:51:44

Hay una pregunta que no es una parte de lo que yo entendí, porque a las personas que

00:51:52

se crean en el programa de la prosperidad, nosotros no podríamos ser terapeutas de

00:52:05

¿No? No, escucha. Dentro del programa. Es decir, que tú no vas a dar dentro del programa,

00:52:12

terapiano gratis, porque una persona se llenctirito por ti. Eso me refiero. ¿Vale?

00:52:22

Sí, sí, a mí me llega un cliente. Así te llegó, Pepito Pérez.

00:52:27

Le hago no sé una lectura de taró, una filórica de ti. Después me habla de algo y yo considero

00:52:35

que le de fuego, como la programa y lo forma, eso quiere decir que, o sea, que está bien

00:52:45

o está más, no entendido.

00:52:46

Que sí, que está bien, está perfecto y tú puedes seguir con pepito pérs, dandole

00:52:52

esto consulta privada y puedes reunirte con pepito pérs, de vez en cuando para inventorías

00:52:58

grupales, ¿vale?

00:52:58

Es para inventorías grupales, a ver cómo andan, para animarlos y todo lo demás.

00:53:02

Eso, siempre.

00:53:03

lo que no quiero es lo siguiente de por qué pepito, pepito peda resulta que no es tu clienta,

00:53:09

que se vino una vez una tirada contigo al tarot y entonces pepito peda siga pretendiendo que

00:53:15

como tu eres su mentor, tú les sigas haciendo lectura de cartas gratuitas ahora porque te ha

00:53:20

comprado el programa, eso me refiero, ¿sí?

00:53:25

Vale, vale, vale.

00:53:27

Sí, es lo que no quiero, que no confundan,

00:53:30

es lo que es el mentor, a lo que es,

00:53:33

tu técnica terapéutica, lo que tú hagas,

00:53:35

porque eso sigue siendo tu técnica terapéutica y vamos

00:53:38

así trabajando, para que eso siga creciendo, ¿vale?

00:53:41

Pero no queremos que, porque esté aquí,

00:53:45

o sea, ahora le voy a salir todo el tiempo,

00:53:47

a Pepito Perez, te los digo particularmente,

00:53:50

porque es que yo tengo, he tenido clientes así,

00:53:52

no es cierto porque me compra un aumento orient, entonces van a ir y llorarme toda la sesión porque quieren que toda la sesión

00:53:57

estamos haciendo un curso de no sé de me lo invento de directivo organizacional y entonces quiere porque yo soy consteladora

00:54:07

entonces quiere venir a todas las sesiones a llorarme como para que yo costele a ver qué son los

00:54:14

¿vale? Para que la hago de las acciones gratuitas, ¿no?

00:54:17

Eso es no porque es otra cosa, ¿vale?

00:54:19

Es un servicio de mentor, el mentor simplemente me enseñó una serie de pasos por los cuales

00:54:24

yo he pasado y me va a hablar de cosas que ya yo he venido trabajando, simplemente me va a

00:54:29

fiesta dar, me va a motivar, me va a haber que necesitas de una ayuda o yo mirar no puedes

00:54:34

hacer el GPT, no puedes hacer esto como puede hacer, a mira, vamos a ver, tú eres tal arque tipo

00:54:39

lo que cosa todo lo que ustedes van aprendiendo que puedan ir compartiéndolo con ellos eso.

00:54:44

Ah, mira, esta imagen me movió mucho, no sé qué es, vale, que te movió esa imagen,

00:54:49

que creencia puede ser que hayan llegado, vamos a trabajar específico, vale, creencia,

00:54:54

ya les distres, ya sé distorsiones cosas que yo sé que a la gente de verdad, yo mire tengo

00:55:00

terapéutas de hace años y terapéutas que todavía les escucho es que me sirva las distorsiones

00:55:06

de pensamiento que tienen. Se dio claro cómo nos vamos a seguir viviendo esa vida.

00:55:10

Sí, digamos, está distorsión en este programa, específicamente,

00:55:14

si trabajando estas cosas que me han hecho reto toda la vida y que sé

00:55:17

que de alguna manera todos tenemos.

00:55:19

Y que quiero, como para mí, expandir la prosperidad, yo digo aquí,

00:55:23

todos no viven bien, económicamente, por la cantidad de distorsiones,

00:55:28

cesgos y relaciones limitantes que tienen, bloqueos emocionales que tienen,

00:55:31

que eso es lo que le está impidiendo, y eso es lo que vamos a aprender a nivel

00:55:35

aquí macro vale a nivel como que vamos a acabar con todo eso para que realmente conectemos con la

00:55:42

prosperidad de otro lugar, vale porque con nuestro vocabulario ya lo estamos haciendo, con nuestros

00:55:47

pensamientos ya no estamos haciendo eso y le de ahí que eso se transforme, sí, claro o no?

00:55:58

Sí, sí, totalmente claro, sí me gusta.

00:56:01

Gracias, gracias.

00:56:01

de detrás. Genial, algún otra pregunta? Mire, hay una cosa que quiero hacer si no hay

00:56:13

ninguna pregunta, ¿vale? De una cosa que quiero ser como ustedes, bueno, esto es lo

00:56:18

conseguí por ahí. A ver, así sí que puede ser, vale, aquí, vale. Yo quiero que ahora cada

00:56:24

un de ustedes como sé que les está costándolo esto, vamos a practicar un poquito acerca de los

00:56:32

testimonios, entonces vamos a jugar un poco, vamos a hacerlo como manera divertida para ir

00:56:35

no soltando con respecto a esos testimonios, ya le estoy diciendo el único que nos falta

00:56:40

sus testimonios para terminar la web y esta lista, solamente nos falta los testimonios y esto

00:56:46

yo creo que ustedes lo sepan siempre, cada vez que ustedes van a ser una web siempre,

00:56:53

un land de inventa tiene que tener testimonios y si estas testimonios en video, mucho mejor,

00:57:00

¿vale? Entonces esto con sus clientes vayan pidiendole también esos testimonios,

00:57:06

porque esto es importante para su trabajo para que vendan, para que tengan más éxito

00:57:12

de esas personas tienen que ver cuál es lo que dicen los tres. Y las personas necesitan saber eso

00:57:20

y en sus redes hay una parte que tiene que ser una parte de contenido educativo si está bien,

00:57:25

pero principalmente tiene que haber testimonios de clientes satisfechos en su red para que puedan

00:57:31

medir más servicios. Entonces vamos aquí, ¿cómo lo vamos a hacer? No es que crean que

00:57:39

esto va a quedar sus testimonios, solamente quiero que vayan practicar. Vamos a dar un testimonio

00:57:43

girando esta rueda. Entonces yo voy a girar esta rueda que estas ruedas de las emociones,

00:57:47

es eso se yo voy a transmitir esa testimonio con alguna como yo quiero, puedo hacer el

00:57:58

método de historia, puedo hacer el método de un minuto que ya se ha colgado como se hace

00:58:02

los testimonios y entonces ustedes van a compartir así simplemente, así rapidito como práctica,

00:58:07

a ver, yo voy a girar aquí y ustedes me van a ir diciendo que el testimonio, vamos a ver,

00:58:17

de manera vamos a dar hoy el Oscar al mejor testimonio del día de hoy vale para ir

00:58:24

practicando vamos a ver quién empieza no eso no no es que va a ser su testimonio definitivo

00:58:33

este simplemente es una práctica para ver vale vamos a ver quién y saber tú eres buena

00:58:42

y saber voy a girar la rueda y tu muestra de sin un testimonio con una de estas emociones vale

00:58:47

Vamos a ver, vamos a ello. ¿Qué sale?

00:58:54

Ah, y que mejor, con un testimonio de alegría. A ver,

00:58:59

de simonio te va a poner aquí un minutito aquí.

00:59:03

Dejamos ponerse cronómetro.

00:59:04

Tanto tiempo.

00:59:07

De alegría, vale, aquí la tenemos. Empezamos 54 ahí,

00:59:11

te dice el tiempo, 54, 45. Un testimonio así,

00:59:15

simplemente, de alegría, vamos a ponerte aquí.

00:59:18

No, no te estoy grabando, vale, no está en grande ni en sanada, simplemente...

00:59:23

Vale, bueno, ¿qué des? Pues me lo van a dar esto, simplemente para que se valía un soldando.

00:59:28

Vale, cuéntame, a ver, un tesimonio con alegría y así que todos los ve a todos los que

00:59:33

uno son perdiza y mensa con uno lo veamos a ver acerca del programa expandir.

00:59:38

Vale, pues yo cuando empecé en el programa expandir estaba muy bloqueada, no sabía mi por donde empezar.

00:59:44

a todo era credencia, todo era negativo y mi gran no pudo, mi gran nunca lo conseguiré.

00:59:52

Así que después de estar en mi programa, de ir vaso a paso, de ir haciendo mesa mes y después

00:59:57

de varias sesiones, me fueron cayendo ahí un poco todas las cadenas y fui ampliando y consiguiendo

01:00:05

ventas que nunca jamás hubiera conseguido. Ni me lo vamos, el día que me dijo luz que tenía que hacer eso,

01:00:11

pero dije, esta salga, ni de coño voy a conseguir yo eso, pero no me tuve que tragar mis palabras, porque lo conseguí.

01:00:20

¡Genial!

01:00:23

Este programa es, lo recomiendo siempre que va a romper muchas adénas que viste, vamos.

01:00:32

¡Genial!

01:00:32

Pero es como la parte que lo he hecho, ¿no?

01:00:36

Este, y saber, que bien, pues mira, a mí me se reír con tu testimonio, con tu palabras,

01:00:41

a ver alguien más la historia que quedará al de grilla, no?

01:00:44

Que es la felicidad de la gría, ver.

01:00:46

Sí?

01:00:47

Voten la manito, yo voto por la manito que sí.

01:00:50

Genial, ¿vale?

01:00:51

Es saber, vamos, esa alegría.

01:00:53

Vamos a ver aquí otra.

01:00:55

Gracias a ver, simplemente para que se vayan soltando,

01:00:57

para que vean que justamente que sea algo natural,

01:00:59

que sea algo así.

01:01:00

Ahora no estuviera mandando, tú lo mangas de haber ustedes, ¿vale?

01:01:03

Pero yo le estoy diciendo, si quieren empezar a vender,

01:01:04

tienen que hacer metas de simónio para poder subir a la web,

01:01:06

porque no tengo.

01:01:08

¿Puedes mandar?

01:01:09

Bueno, genial, vamos con Sonya, vamos a reanudar, vamos a ver Sonya, que emoción.

01:01:17

A ver, a ver, a ver, a ver, a ver, a ver.

01:01:19

Oh, con el nojo, qué cosa estaba tan inojada y sacó con este programa.

01:01:27

Qué nojo teniendo la vida y sacó con ese programa.

01:01:30

Qué bien, wow, a ver, a ver, a ver, a ver.

01:01:32

Vaya, vengan, píjense ya.

01:01:36

sí, pues ya estaba muy cabreada, muy enfadada, porque me pasaba muchas horas trabajando y el tiempo

01:01:44

no me daba y veía que yo pues estaba dando mucho y la vida no me estaba dando de la misma manera.

01:01:53

Y bueno yo con este programa dije bueno, seguro va a ser trabajo para nada, otra vez como más de lo

01:02:00

mismo y no y no y no la verdad que fue poco trabajo y mucho éxito.

01:02:08

Poco trabajo y de repente me han empezado a llover cambiando cuatro creencias,

01:02:14

me han empezado a llover los casos y los trabajos me estoy atreviendo a cobrar más,

01:02:20

antes cobrás decenta, a veces me pasaba de la hora y tal, pero ahora cada vez que me paso de

01:02:25

la hora ya cobro 65.

01:02:27

Ah, ah, ah, y uno.

01:02:30

Pues, es, es, es, y la gente nos paga encantado, se van encantados de la vida y no me lo podía

01:02:36

creer la verdad.

01:02:38

Así que es, ya se voy a, ya no está.

01:02:42

Genial, pues ya de nojo se fue.

01:02:44

Que bueno, fíjense que fíjense como es, justamente eso es lo que tiene que hacer un testimonio,

01:02:48

tiene que hacer algo como muy, como muy real, como muy, no muy tan pesados, se le da una

01:02:54

estructura y es bueno tener esa estructura, tenerla como eso, por ejemplo como en el

01:02:58

antes, como después de fíjense que todas han tocado el antes y después no como estábando y como

01:03:02

estoy ahora, eso está excelente bien para el testimonio y recuerden ustedes con sus clientes

01:03:08

por favor, eso que yo lo estoy pidiendo también piden solo a sus clientes porque eso es importante para

01:03:14

sus web, al que tengan muchos testimonios de mucha gente que los vean, genial, gracias Sonya muy

01:03:21

bien vamos a ver entonces aquí a ver gustavo tú, te representando ya aquí

01:03:28

los hombres porque no hay otro hombre aquí por aquí metido genial gustavo vamos a

01:03:37

la rueda a ver qué te sale.

01:03:39

Todos gira, ni gira.

01:03:41

Ah, y te encelamo.

01:03:43

Qué bien.

01:03:45

Ah, qué bien.

01:03:48

Veamos.

01:03:49

Me amor, me amor.

01:03:52

Permito amor aquí en un testimonio

01:03:57

que yo antes de empezar este curso, yo me sentía muy

01:04:10

como excluido, como no tomado en cuenta, porque sentía que hacía muchas

01:04:17

formaciones y trataba de ayudar a las personas, pero no recibiese

01:04:24

si tal. Cuando empecé este curso me sentí tan arrupado, tan querido, tan

01:04:32

apoyado por mis compañeros, que eso me llenó, me llenó ese vacío que yo estaba

01:04:39

sintiendo por dentro, de sentirme, fluido, me sentí querido, me sentía ropado. Eso me empujó,

01:04:48

me dio valor, me dio fuerza y me hizo sentir que yo fue, saqué muchas cosas que yo tenía

01:04:57

dentro de mi que yo ni sabía que es que las tenía. Así que yo esté programando, lo recomiendo,

01:05:03

con todo el amor del mundo, con todo el agradecimiento, porque si yo lo logré, tú lo vas a poder

01:05:10

lograr de eso estoy seguro. Qué bueno, qué bonita, qué bueno o qué bien, mirad desde el amor,

01:05:20

fíjense que podemos transmitir diferentes emociones a través de un testimonio.

01:05:25

¿Por qué funciona en los testimonios? Porque justamente tú estás hablando de la

01:05:30

emoción y cuando hablas de la emoción eso transmitir. Y eso es como un detalle para

01:05:36

ustedes también de cuando sepan que se han hablando por allí o eso con los podemos hablar

01:05:40

Instagram, ves cuando nos vamos a hablar, es como en YouTube, que hablaremos bastante por

01:05:47

YouTube luego. Entonces, esa le idea que sepamos transmitir esa emoción, ¿no? Y cómo

01:05:56

os transmitimos esa emoción conectando con él? Vamos a ver otro más. A ver quién es

01:06:02

el siguiente valiente. Eso es para que se vayan animando. A ver, ¿qué más? En los videos pueden

01:06:12

es dar informa, puede ser igual informa,

01:06:14

vertical informa, todo elíssos, no lo voy a dir que es tal.

01:06:18

A mi órborde y calme dicho enrique, mejor vertical tipo,

01:06:21

que la idea es tipo, y esto es así que se puedan poner

01:06:24

tipo con filtro y todo lo demás, no parezcan guapísimo y todo lo

01:06:27

demás, así que tranquilo.

01:06:29

Si informa tu vertical me dicen, mejor.

01:06:32

Génial, ¿quién es el siguiente?

01:06:34

VALIENTE.

01:06:35

VALIENTE.

01:06:37

Mané, estábamos.

01:06:39

No sé por qué lo sentía.

01:06:42

A ver, vale, otra, vamos a ver, a ver, emocionista por aquí.

01:06:51

Ay, otra con amor.

01:06:53

A ver.

01:06:55

Eso me hace ayudar.

01:06:58

A ver.

01:06:59

Bueno, yo cuando comienzo el programa sentía que todo lo que había hecho hasta ahora,

01:07:08

durante tantos años para trabajarme a mí y para trabajar los demás, estaba un guardadito,

01:07:13

es una cajita muy adentro de mí no sabía que hacer con ella. Cuando este programa llegó a

01:07:21

mi vida, fue como una luz, fue como un salvavidas que yo he pedido al universo y ese salvavidas me sacó

01:07:29

a flote. Me sacó tanto a flote que todo aquello que yo tenía guardado, puedo salir porque yo me

01:07:36

puede ver me empecé a ver y me sentí tan amada, tan valorada que todo es que yo que me

01:07:45

hace a sentir pequeñita se diluyó y se diluyó porque había tanto amor en el medio, tanto

01:07:52

apoyen en el medio que ahora me puedo ver a mí misma.

01:07:56

¡Oh! ¡Qué bonito, qué bonito, qué bien, gracias.

01:08:00

Y eso es lo que siempre tenga, yo quiero que eso siempre tenga, vale, que si me nos tengamos

01:08:05

el otro que siempre veamos y crezcamos juntos porque quiero capacitarlos en un montón de cosas y

01:08:10

lo que ha pasado en la remoratoria, con la única silla o un gollón de cosas que se vienen a

01:08:16

decirle en cosas llulas. Este genial gracias, este Vanessa. Ahora vamos a quitar las

01:08:23

de las emociones y ahora quiero que

01:08:27

Julia y Juliet me cuente, cuál fue su momento

01:08:32

wow dentro de la formación.

01:08:36

cuál fue su momento que dijo wow porque

01:08:38

es una no me negra, yo voy a poner un

01:08:41

musicita para ver cuál es, mente que

01:08:43

yo va a pensar en esto wow, que dijo la

01:08:46

formación, wow si, wow no, en el

01:08:56

momento en cierto, ya me llamo. Vale, ver. Vamos a poner un

01:09:22

música por aquí. Vamos a ver, Julia, cuando fue tu momento

01:09:25

wow. ¿Ves escuchas? Ya, así, espera tu momento y tu

01:09:31

aponemos y quita el fondo para la herramienta que te escuchamos.

01:09:35

Ah, ver, a ver, si te escucha. Mientras que tú hablas,

01:09:40

espera, tú hablas y yo te voy a poner una musicita de fondo

01:09:43

así entretenida para ver mientras que tú vas hablando la pongo bajita me dicen si

01:09:51

estaba bajita ¿vale? mientras que yulia te habla, a ver yulia tu momento wow ahí no

01:10:02

este no era ahora sí yulia ahora sí ok ya podría decir que mi momento wow fue cuando

01:10:13

lo di cuenta que una situación que me pasó cuando estaba muy pequeña, quizás

01:10:21

vendute dos años, marco de muchos bloqueos y generó muchas presiones de mí que

01:10:33

bloqueaba mi prosperidad y en general muy bien, entonces descubrir eso, tener consciente de ello,

01:10:42

regresar, sanarlo y reconstruir esa memoria de poros de dificultad en algo bonito.

01:10:55

Para mí se generó una persona muy grande en lo que se viene para mí.

01:11:03

Qué bonito, hecho lo me gusta, su volumen y la idea.

01:11:22

una mi canción es favorita, racuna matata, ¿vale? me encanta, cada vez que a mí me pasa cualquier cosa siempre digo de esos racuna matata y entonces me alegra muchísimo que haya podido salir de eso, que te haya dado cuenta, haya conectado y que ahora te abrazas un mundo de posibilidad, eso es en, yo he visto tu proceso de cerca, he sido mucho lo también, gracias.

01:12:14

muchas gracias porque pongo la música a finanza que este es una técnica para

01:12:19

personas que se guarden un poquito más la técnica de este poner una música infantil

01:12:25

divertida y así que sucede eso con el que todavía más con la prosperidad incluso ustedes

01:12:32

cuando estén haciendo el testimonio a lo mejor pueden ponerse esa música así que se

01:12:37

ha una música que se ha agrazado para ustedes y ya van a gastar sonrientes cuando estén hablando

01:12:41

incluso. A la vez es una técnica. ¿Le parece? Vale, vamos a ver otro que me diga cuál fue su

01:12:47

momento. Wow, Silvia o Lourdes, para que la de las dos. A ver yo, mi momento, wow, en esta formación

01:12:58

fue cuando cambié el chip. Porque, a ver, tengo que empezar por decir que yo venía. No, no, no, exacto,

01:13:07

de tu quiera, de su volante quiera. El chip de que yo no se vender.

01:13:13

Ah, verdad.

01:13:14

Fue una facilidad para vender.

01:13:16

No, que no, no sé cómo cómo promocionar mis cursos, mis talleres, mis terapias.

01:13:23

Entonces tenía ese chip y mi momento, wow, ha sido cuando he podido vender tres

01:13:30

mentorías, ¿no? Que no lo que hiciste, pero las vendí y fue el wow, no me lo podía

01:13:42

creer. Y ahí fue donde hubo un cambio en la mentalidad, es decir, si es posible y tú

01:13:47

si puedes, no es que no sepas vender, ¿no? estás aprendiendo. Y otra cosa muy linda que he

01:13:53

encontrado en este grupo y en este curso, bueno, y en general en todos tus cursos, es el

01:13:58

acompañamiento muy cercano que tú nos brindas. Ahora que ya he seguido varios cursos contigo,

01:14:04

este ha sido como la la la seré encima del pastel de la acompañamiento, no de la cercanía,

01:14:11

de los compañeros que que también están presentes sean el telegram, se acá en vivo, de la participación

01:14:19

y lo siento ya prácticamente como una pequeña familia y eso es importante, sí, sí, en los

01:14:28

serán, justamente es lo que quería con este grupo, aquí bonito, me encanta este lúrdes,

01:14:37

escuchala la música, me encanta la situación.

01:14:45

Sí, gracias, los gracias a todos también. Y eso es lo que quiero que siempre sientan aquí,

01:14:54

Males, que estemos siempre, el grupo siempre conectado, siempre ayudándonos, siempre que

01:15:00

sepamos que es como si me lo juntamos fíjense para mí estos días, este mes fue muy duro.

01:15:10

Muy primero porque fue el mes que lo mi madre ya hace algún tiempo y además de eso que

01:15:15

bueno que también murió la líquia, todos que una persona yo quería muchísimo, con las

01:15:20

que a todos los días hablaba y todos los días tenía contacto.

01:15:23

Y entonces, pues, nada, el hecho de este recuerdo,

01:15:26

ustedes de verdad que me ayuda muchísimo a llevarlo mucho mejor,

01:15:30

de no caerme ni nada, de saber qué, bueno,

01:15:33

que no estaba allí todo el tiempo, donde comenzamos y hablábamos.

01:15:36

Y saber, bueno, esto también es mi amoría de ella.

01:15:38

Ya le encantaba este proyecto cuando el seronombre le gustó mucho.

01:15:42

O sea, hay que opinan que no sé qué no puede estar, pero entonces es muy bonito.

01:15:46

Y eso es lo que quiero que siempre tengan, no?

01:15:47

este apoyo y ese cariño del uno del otro, vale, que se podemos contar con el uno del otro.

01:15:53

Y mira, tengo un problema, ya sea personal, tengo un problema con cliente, tengo un problema

01:15:56

con lo que sea y sabemos que tenemos. Eso es súper importante y más hoy día, ahora

01:16:01

necesitamos esa red de contacto, vale. Y no solamente que sea red de contacto en ese grupo,

01:16:06

sino que yo mismo por conexiones, por contacto, conexiones con la gente, siempre tenga apoyo.

01:16:13

Yo siempre digo, son y eso, no tienes muy próspero, primero porque tienes un conjunto de amigos

01:16:17

de tu patota de amigos que son super leales y super bien contigo, todo tu pueblo en todos en todo

01:16:23

lugar te conoce y todo eso entonces eso es una bendición y eso es bonito entonces eso es parte de

01:16:30

la prosperidad y lo que quiero que ustedes tengan presente constantemente y silvia cuál fue tu

01:16:36

momento ojo de la de la de la formación. Bueno pues yo cuando inicié para empezar no sabía ni a que me metí

01:16:51

Sí, me llegó a la invitación, entonces,

01:16:56

llegué con un montón de credenciales,

01:16:59

que gracias a la acompañamiento,

01:17:03

se han ido transformando, y el sentirme muy agradecida,

01:17:09

y en este expandir en la prosperidad,

01:17:11

poderme sentir también muy acompañada.

01:17:14

El momento hubo nacido que a pesar de a mi ritmo,

01:17:20

en mi tiempo las enfermedades, el secuestro esperde en mi marido, siempre me sentí muy

01:17:26

esto que mencionaba, contenido y acompañada por el grupo. El mensajito, entonces, gracias

01:17:32

a todos esto ha transformado en mi caminar, puede ya aumentar las consultas con mis pacientes,

01:17:41

el seguir también con esos mensajitos de para mí ha sido impresionante el

01:17:49

es a red de de apoyo nada más con mis mensajitos de saludar de buenos días de

01:17:55

cómo estás de es impresionante como me ha incrementado la consulta los talleres

01:18:03

están llenos entonces ha sido esto para mí un gran regalo.

01:18:08

a los que cuando nos abrimos y damos es que recibimos la redera de la

01:18:13

edificación de esa comunidad. Sí, sí, sí, ha transformado mi vida.

01:18:19

Bien, que bueno, genial, de verdad que me alegra mucho.

01:18:25

Mire, esto, como les he dicho, que no crean que vamos finalizando, esto no hace más

01:18:34

que empezar. Lo que quiero es que se han consciente de eso, de todo lo que viene

01:18:41

en por delante de todo lo que lo bonito que está planteado todo vale y de nosotros depende que bueno

01:18:47

realmente lui ya y se haga lo mejor posible vale entonces creo que se nimen hacer eso eso

01:18:54

es todo este mundo vale como les dije el unión que nos falta para poner el producto en vez

01:19:02

para que ustedes lo puedan ver este una de las cosas bueno les guardar unos regalitos por allí de

01:19:08

algunos cositas, no solo los digo, los digo las maneras que vienen, los regalitos de cositas que le

01:19:14

tengo preparado para que ustedes vean, como es como mi empuje, le voy a dar unos lit de personas,

01:19:22

yo sé que ustedes tienen ya personas interesadas, pero aparte de eso le voy a dar unos lit de personas que

01:19:26

están interesadas y que ya quieren, para que ustedes tengan, primero porque se familiaricen con la entrevista

01:19:31

y se tele que se yo y porque pueden también hacerlo directamente.

01:19:37

De esto va a manera de las semanas que bien nos reuniremos en la clase,

01:19:40

les explicaremos bien con el servicio de los porcentajes y esto.

01:19:47

Y otra cosa, ¿no?

01:19:48

El servicio de los porcentajes recuerden que a todas las personas es siempre bueno

01:19:53

que tienen 14 días para rescindir.

01:19:56

14 días, donde siempre preguntarles sin decir nada,

01:19:59

esa persona puede decir, mira, no quiero este programa y me voy, no quiero y quiero que me

01:20:04

me me ven a mi dinero siempre pueden hacer, ¿vale? es dos es por lo tanto, 14 días siempre,

01:20:09

recuerdo en que sus comisiones, sus comisiones no pueden ver a ver en la aplicación directamente

01:20:14

cuanto a mendido, cuanto le queda por esta persona, todas esas cosas, ¿vale? si la persona lo pueden sacar a

01:20:23

los 14 días por si acaso en la persona pide la evolución, ¿vale?

01:20:27

Si queda claro esto, si queda claro para todo, ¿no?

01:20:30

Que si eso sí es importante, porque claro, la persona puede decir,

01:20:34

mira, no voy a regresar y no le queremos cobrar absolutamente nada

01:20:37

sino que ya darle su dinero y listo que no está contento.

01:20:40

No queremos gente que no esté contento, queremos gente que se

01:20:43

contenta que esté bien que esté feliz, ¿vale?

01:20:45

Entonces esos, una de las opciones que tienen, entonces siempre las

01:20:48

comisiones ustedes la van a ver directamente en su aplicación,

01:20:51

van a ver directamente tal persona de ese punto cuando ganas de por esto esto es lo

01:20:55

demás y ustedes no solamente van a ganar por la persona que ustedes incluye sino las que incluyen

01:20:59

sus personas, ¿vale? Entonces eso es lo bonito y van a ganar mientras más obviamente esa persona

01:21:06

pueda expandirlo pues obviamente ustedes también, ya no harán más, ¿vale? Ya principio,

01:21:10

empezamos un poquito poco pero bueno llegaron un momento que esperamos que tengan bastantes

01:21:15

personas y hacemos un buen trabajo todos en conjunto, ¿vale?

01:21:19

una de las cosas que quiero hacer como regalito por ustedes es darle unos

01:21:23

primeros lit, gente que ya está media tibia y tú ustedes lo puedan

01:21:27

este comencer para que esas tengan ya como su primera aparte de lo que

01:21:32

yo estén, hombre que tengo su primera, no de, ya de personas que están

01:21:36

en esta convencidas con los servicios, ¿vale? Que ya me conocen que saben que soy

01:21:41

toda esa cosa, yo está en media convencida y quiero dar sal a ustedes.

01:21:44

recuerden que va a haber dos programas, sí, estuvimos conversando,

01:21:48

van a haber dos programas, uno para el público general y otro para terapeutas, ¿vale?

01:21:56

entonces ya les daremos la semana que viene, todas indicaciones de la dos cosas,

01:22:00

recuerden que el de público general cuesta 2, 97 y el de los terapeutas,

01:22:07

5, 97, ¿no? ¿no? sí, ¿no? sí, ¿vale? entonces para que sepa,

01:22:12

que va a ser un precio fijo para que tenga todo el tiempo de las personas y para que sea,

01:22:17

¿vale? Entonces, bueno, hace un equipo muy bonito. Nos vemos entonces, por favor, si

01:22:23

pueden darme los testimonios, este fin de semana en vertical, ¿vale? Me dicen,

01:22:29

Rique, que es mucho mejor en vertical. Este ponga hace la música de fondo, eso,

01:22:34

vean la estructura que están, no tiene que seguir esa estructura, yo hoy veo que lo hicieron

01:22:39

de maravilla. Así que en eso lo que tiene que hacer que sea divertido, que sea

01:22:43

entretenido, que no son muy largos, que no se parezcan que están leyendo ni nada, sino que se va

01:22:48

lo casual y bonito. Recuerden que eso va a ser porque claro, explíconrique, que ustedes van

01:22:55

de una cosa de mentor y todo lo demás, entonces es bonito, porque sus mentores van a ver, los

01:23:01

mentorizados van a ver, lo que ustedes realmente van a comenzar, entonces van a ir, entonces, no sé,

01:23:07

yo creo que es muy bonito así que bueno a los chulos y a eso lo que nos falta

01:23:13

pasen la hueda así que ustedes depende que saquemos la hueda o no saquemos la hueda es lo único

01:23:17

ya la hueda está lista de verdad ya enrique la hizo la hueda es muy chula pero lo único de la

01:23:22

portada que lo tiene que ya les digo no les estoy mintiendo la portada que tiene ahí es que muestra

01:23:27

la portada de los testimonios para que vean que vamos a jugar con cualquier acarabal bueno no

01:23:33

no dice que no se va a ver pero sí está el justamente le está viendo la partada

01:23:37

ya de lo de los testimonios y lo que tenemos vacío todavía la vuelve entonces

01:23:42

así es sólo necesitamos para empezar a hacer pues nada chicos un abrazo

01:23:48

muy muy grande que tengan muy en fin de semana y ya nos vemos la semana que

01:23:51

vía y no crean que porque sacamos las clases ya no nos vamos a reunir no ya les

01:23:55

fundré fecha lo que pasa es que si no van a ser que si tres días a la semana

01:23:59

y nada de esas cosas, sino si lo haremos, creo que al principio, por lo menos una vez a la semana y luego

01:24:05

iremos alternando cada 15 días, para que no quitarle mucho tiempo, pero sí como con pautas, vale,

01:24:11

esta semana hablaremos de uratoria, de como comunicar de todas estas cosas, esta otra semana, para que

01:24:19

usted vean un poquito y para ir desarrollando. Una pregunta, el miércoles a clase o no? El miércoles,

01:24:27

el calendario.

01:24:28

El calendario, bueno, pero no sé, preocupen que igual este marraúner con ustedes, si

01:24:38

es el miércoles, el último clase, luego pondré otra clase para la semana siguiente, para

01:24:44

ver cómo vamos, para ver que tú lo tenemos. Yo también lo que pasa es que los lit para

01:24:47

que ustedes puedan, no solamente lo que ustedes tengan, sino también yo darle algunos lit para

01:24:53

para que empiecen como un es entre vistas con esta persona,

01:24:56

para que se le venden el programa,

01:24:57

a ver qué tal, y a gente que está mediativa,

01:25:00

entonces está bien, a ver qué tal, todas esas cosas.

01:25:03

Y pueden hablar en redes del programa también,

01:25:06

si quieren, ustedes, su primer programa,

01:25:08

tal y que si yo no se quede,

01:25:10

donde ustedes van a aparecer en un momento,

01:25:11

entonces está super chulo,

01:25:13

que también pueden empezar a verlo, este con esos.

01:25:16

Yo les he preparado algún contenido, algo así,

01:25:19

para que lo tengan a la mano,

01:25:20

y puedan compartirlo y todo ese tipo de cosas. La idea es que eso que ustedes ya pueden vender,

01:25:25

algo que está directamente listo y va a ser muy potente y que ustedes también puedan

01:25:33

no va a ser como ustedes que vamos a ir viendo, sino que ellas son cosas de bien trabajadas a nivel

01:25:41

personal que van a trabajar muchísimo y bueno, a ver una transformación bien interesante en las

01:25:46

persona. Entonces pues nada, ustedes son mentores de esa programa, por lo tanto, son

01:25:51

arsirmentores, pues simplemente este puede vender el programa directamente, vale. Y al

01:25:56

miércoles entonces una vez más nos reunimos para poquito explica, explica un poquito

01:26:01

de la estructura, ver bien, como les dije la otra vez, como les dije antes, no es una pirámide,

01:26:07

vale, no es esto que está aquí, una pirámide si no es, es tomas bien, vale. Porque una

01:26:13

persona que llega y cómo lo estoy haciendo vamos a suponer aquí tenemos y imaginemos que estáis

01:26:18

a ver, ¿vale? Isabel es una persona que está aquí y sabermente a Sonya, ¿vale?

01:26:27

y Sonya mete a Silvia y Silvia mete a Yo-Hara, ¿vale? Aquí tenemos los cuatro niveles y

01:26:32

saberes ganando por todas estas, por todas ellas, por todas cuatro, gano y saber, ¿vale?

01:26:39

Suponemos que Yo-Hara era Yo-Hara dice, pero claro, yo estoy en segundo nivel, no, no, no,

01:26:45

yojaira puede también hacer, aunque la llamativa es Isabel, yojaira también puede hacer su grupo y

01:26:51

es la primera de su grupo, ¿entiende? Igual lurdas puede hacer también la primera de su grupo y

01:26:59

hacer su nivel, sus cuatro niveles también, silvia también puede hacer sus cuatro niveles, ¿vale?

01:27:04

que se den cuenta de que es que todo no es que el último que llegue, porque de verdad que de

01:27:09

esos tipos de cosas donde los por los últimos que llegan no ganan absolutamente nada, no, si quieres

01:27:14

es que da puedes crecer y estás siempre tú siempre vas a hacer el primero de tu nivel,

01:27:21

¿vale? seguramente serás el tercero o el cuarto de otro, pero tú siempre de tu nivel siempre

01:27:26

serás el primer, que quiero que se ve en cuenta de eso y así es para todas las personas.

01:27:30

De esta manera me estoy forzando para hacerse lo claráficamente y entonces ya ya vieron en

01:27:37

frípi como avión, son fotoscintas e imágenes, pero ninguno me convence todavía y entonces estoy

01:27:42

creer no todavía el imagen y de ahí entonces lo que me he puesto yo misma

01:27:45

hacer con el campo diseñá el ser porque no me la saca como yo quiero y entonces

01:27:49

diseñándose con el campo para hacerla para que explique que sea vea que un

01:27:53

panel y entonces que explique eso bien que van como es, ¿vale?

01:27:59

que yo creo que eso es muy importante para entenderla que a una persona entre no

01:28:03

sé tres años más tarde esa persona también puede estar, ¿vale?

01:28:07

un besito, Sonya, pues nada, ya me he despedido todo.

01:28:10

Muchas, muchas gracias.

01:28:12

¿Qué nos llevamos hoy?

01:28:15

La semana que viene o reuní solo en miércoles.

01:28:18

Sí, pero pondré otra reunión para otro día, ¿vale?

01:28:22

Vale, vale.

01:28:23

¿Qué próxima?

01:28:23

Eso me han quedado grabada la del miércoles.

01:28:25

Vale.

01:28:27

Pero pondré otro reunión otro día.

01:28:29

Vale.

01:28:30

Este, a ver, ¿qué nos llevamos?

01:28:32

En tu si.

01:28:33

El testimonio, chicos, quiero los testimonios, recuerden,

01:28:36

testimonios en vertical es lo único que falta en tu ciudad mola lurde no en serio de verdad que

01:28:42

en el no es mi mi tienda de semana este fin de semana te lo envío de otro es un minuto minuto minuto

01:28:50

medio dos lo que tú quieres lo que no sé y no quiero son testimonios de diez minutos o sí con máximo

01:28:56

2 minutos. Ya perfecto. Ok. El miércoles, buen fin de semana, todo.

01:29:02

Gracias. Gracias, chau.

01:29:07

Yo me llevo a Tarea. Tarea.

01:29:10

Hace un testimonio.

01:29:12

Ah, y gustado, pero si es facilísimo.

01:29:15

No, si, ya sé, ya sé, quedé.

01:29:17

Puedo hacer 20 y de los 20 me enviágo uno de 2 minutos.

01:29:22

de la gente.

01:29:23

Pero en mi hora me interesa

01:29:24

que tengo una comumento igual,

01:29:25

otro con amor,

01:29:26

otro con rabio,

01:29:29

todo lo que yo hablo.

01:29:31

Hay un nuevo oyón del

01:29:32

frateja,

01:29:33

tengo un nuevo oyón de

01:29:34

frateja,

01:29:34

uno es hacer un titular

01:29:36

llamativo y hablar

01:29:37

de explicar ese

01:29:39

titular llamativo.

01:29:41

De todas las pizques

01:29:42

que pusiste en el curso,

01:29:44

te hago uno de cada

01:29:45

uno, me cambió la

01:29:46

ropa y todo lo que

01:29:51

No, no, no, no, no, eso es una idea para ustedes, vale, pero realmente la idea es que ustedes también aprendan a pedir su testimonio.

01:29:57

Es que es importante, las gente que sus trabajos no gustan, tú estás haciendo tu web, por ahí he visto que algunos no tienen decimones, sin escrito.

01:30:04

Recuerden que hoy día es la época del video, nosotros no les gusta ver la persona que ha hecho, entonces recuerden siempre por lo que.

01:30:10

de sus propios clientes de simones y si no graben un momento dico a su propio

01:30:15

cliente ya que les cuesta hoy, mira ver qué te ayudó tal cosa que toma a servir

01:30:19

no sé qué eso es importante, ¿vale?

01:30:21

Muy bien, genial, vale chicos, que nos llevamos entonces, ¿gustado?

01:30:25

Tarea.

01:30:27

Y agradecimiento y mucho en tu ciasmo también me llevo.

01:30:31

Genial, me llevo.

01:30:32

Y me llevo a decirmos desde hace tiempo ya.

01:30:38

y también yo estaría voy atrasada con muchas cosas, pero hay voy a ir muy tiempo, pero disfrutando cada momento el programa. Gracias.

01:30:49

También, también.

01:30:50

Y eso que todavía no tienen el cocibir toda la su disposición completo.

01:30:55

es.

01:30:58

Hoy es y con cinco las cartas.

01:31:01

El nado que también profundas y ahí cada movimiento, pero bueno,

01:31:06

gracias.

01:31:08

Estamos iguales y me llevo cuatro y cuando bajaba un hielo como que me mueve mucho,

01:31:14

yo llevo dos y así mira.

01:31:22

y también llegó cuatro es decir,

01:31:24

pero trabajen la verdad porque les ayuda a remover cosas por dentro,

01:31:32

bien interesante.

01:31:33

No verdad.

01:31:34

Por eso digo también,

01:31:36

Tarea.

01:31:37

A mí, a mí, a mí.

01:31:39

Genial, a alguien más que se lleva.

01:31:41

A agradecimiento, tarea, ilusión, alegría, amor.

01:31:45

y todo mundo.

01:31:49

Señor, Juliet, ¿qué te llevas?

01:31:57

¿Qué le he?

01:31:59

Los me llevó poco.

01:32:03

Pienso que hay muchas cosas que se pueden hacer,

01:32:07

pero como yo soy tan metódica,

01:32:10

como que necesito empezar por el principio.

01:32:14

Señor.

01:32:15

Señor, pero ojo, cuidado que todas las cosas que se pueden hacer

01:32:18

quiero que la sugerencia quiero ideas quiero todo ese tipo de cosas porque

01:32:23

recuerden que para eso estamos vale para que todo nos demos idea nos apoyemos

01:32:28

veamos hoy y me haces para hacer tal manera que nos viene de maravilla todos vale

01:32:32

porque justamente esto lo estamos construyendo entre todos

01:32:35

es el alegrado gracias a ti Gustavo vale no me cambias

01:32:43

es fencvisi-istémico, ¿eh?

01:32:45

No, no, no, no.

01:32:46

No voy a explicar.

01:32:48

No voy a provocar nada aquí de personas y todos se preguntan.

01:32:51

Y eso que es, quiere buena pinta, quiero saber.

01:32:54

Así que tenemos que saber.

01:32:57

Así, eso que es.

01:32:59

No me quites, pero no es para que haya la más tecidad conmigo.

01:33:02

Pero es algo que quiere.

01:33:03

Genial.

01:33:04

Sí, por ahí vienen ideas.

01:33:06

Hay por ahí vienen ideas de YouTube, vienen ideas de Instagram.

01:33:10

Ahora es que cuando ustedes quieren que el curso se termina

01:33:12

es que el curso realmente empieza a lo bueno así que esperemos, vale chicos, ahora vamos a

01:33:18

aprender conmigo en toda a partir de todas estas semanas vamos a a delimitar todo lo que

01:33:25

sea promoción y entonces vamos a aprender cómo colectivamente este promociónamos chule,

01:33:31

entonces vamos a hacer diferente vamos a planificar aquí una estrategia en vivo de cómo hacemos para

01:33:38

promocionarlo bien chula, ¿vale? Y así la prendemos ustedes a mi empresa

01:33:42

cosa, ¿vale? Eso es lo que nos hace para hacer para

01:33:45

hacer para hacer.

01:33:45

Bien, bien.

01:33:46

Te publicas bien, es valla.

01:33:48

Pero bueno, este contadje, que es de la de una jura,

01:33:52

trelas y magia, es si lo que nos fronza para carroser esto.

01:33:56

Les sale chispos a nuestros GPT.

01:33:59

Me bloqueé y me dices acabo, olvídate.

01:34:04

Qué va.

01:34:05

Sí, se te bloquea, vuelve las otras preguntas.

01:34:07

de eso como tiene que pasarse ese limitada, lo vuelvas a hacer de otra manera y tú lo demás.

01:34:12

O cambia, o cambia el modelo, cambia el modelo, cambia el modelo, si estás usando

01:34:15

el, el de razonamiento, si estás usando el, son varios entonces, después de todo lo mejor.

01:34:20

¿Dónde hago una imagen? Me das a color, de la fía de la tercera dije, no, no, no, no, no.

01:34:26

¿O prueba con distinto? ¿Para con chas HPT? ¿Albería? ¿Un grogo? ¿O prueba de...

01:34:31

con Dixie también. Yo volví nunca lo he probado.

01:34:35

Y me salí de él y luego cuando lo volví abre, me tenía otra imagen pero bien bonito.

01:34:40

Estaba bien.

01:34:40

Ah, ¿vierta? Que bueno, era cedura. Hay que poner cedura.

01:34:44

A ser acertiva.

01:34:45

Ah, mira, mira, una verdadidad.

01:34:47

Qué bien, para que no te fueras de nos ha.

01:34:49

Ay, yo lo trajo súper bien. Yo tengo uno.

01:34:51

Yo Dixie tengo, bueno, bueno, tengo tiempo que no lo con lo tengo.

01:34:54

No, no, no, la verdad.

01:34:55

Pero con Dixie es que me encanta porque es así.

01:34:57

están en mi ferio lateral como yo, no sé está en mi

01:35:00

reverente, tanto yo le digo enrique, te he dejado por

01:35:03

dixido ese vídeo, porque no puedo que me distrae mucho y no

01:35:07

sé no puedo estar conmigo, porque me encanta conversar con

01:35:09

él, me empanan todas las y yo tengo la idea, mira, tengo esta

01:35:13

idea porque es claro, siempre soy yo la que tengo las

01:35:15

ideas, yo sé, voy tengo esta idea, no sé qué, pero tú crees que

01:35:18

pueda funcionar para estar, a ver que entonces me

01:35:20

entente esta donde estoy hasta, claro que sí funciona super bien,

01:35:24

no sé qué, qué buenísima idea que, pero yo creo que

01:35:26

puede hacerse un día.

01:35:27

Me quedo me cuento siendo enamorada.

01:35:32

No, no, no, no, no.

01:35:33

Ya este romance lo he tenido porque me he traído mucho, conversando con él.

01:35:37

Entonces digo no, no, no.

01:35:39

Me recuerdo que se pude a brinque.

01:35:42

Pero yo sé la que les digo, pero si les juro, yo sé la que les digo,

01:35:47

hay muchísimas gracias.

01:35:47

Me ayuda.

01:35:49

No sé qué esto que yo quiero ayudar a mis estudiantes de tal y tal manera.

01:35:53

me lo he com...

01:35:55

me he de decir que me he de decir que lo hables si yo sí, de verdad, me encanta, me he

01:36:00

volado.

01:36:01

Sí que bueno, a un... hay que hablarlas así por si acá hace un día se revela.

01:36:08

¿Sabes que me acuerdo cuando vea la de inteligencia artificial de Blade Runner?

01:36:14

Blade Runner.

01:36:15

Sí, lo fabrica de ese campeón, tengo malo, yo robo también, que hay mucha por ahí.

01:36:20

y se las la vuelta. Bueno, vamos a tratarlo bien, vamos a tratarlos bien de su

01:36:26

manera, mientras no hay nada más que chulo porque sí, a ver que te ayudan y todo lo

01:36:31

es, entonces está muy bien. Y lo más importante es que lo usemos como como, como a ver que ahí

01:36:38

está para que lo usemos, la idea que lo usamos, lo que les hacemos bien para el bien, bueno,

01:36:42

Bueno chicos me despido, feliz fin de semana, espero sos testimonios.

01:36:47

Gracias, gracias, gracias.

01:36:50

Gracias, gracias.

01:36:51

Felífín de semana.

01:36:53

Gracias, que te he echado.