

Abundancia Práctica y Ventas desde el Servicio

Idea principal

Esta clase desarrolla «Abundancia Práctica y Ventas desde el Servicio» a través de los bloques «producto mínimo, producto mínimo, creativa creativa, escriben escriben». La transcripción pone el foco en nadie, mínimo, área, tienes, y cada capítulo enlaza con su momento correspondiente del vídeo.

Recorrido de la clase

00:00:00 · producto mínimo

¿Pero si tienes que ir a rastrándote? ¿Y las haciéndolo que te piden? Los demás sensación de no llegar, de agotamiento, de aportar y que nadie se ocupa de ti, desgastada. algo te sientes tu culpable por ser directo de mala persona y los demás también te...

00:09:21 · producto mínimo

yo veo que realmente es un problema no es un problema en todo área lo que pasa es que como se trabaja con las personas educándolas yo confío siempre en educación si un cliente educado un cliente dispuesto comprar entonces tiene que estar educado tiene que...

00:18:43 · creativa creativa

la relación con mi hermano es a la promoción ahí por ahí. Lo que era un post. Supongo que lo mejor que puedo promocionar es un vídeo, ¿verdad? Un vídeo que sea interactivo, que está rápido, tal y que sea yo. No sé qué. O puede ser un imagen que tenga algunos...

00:28:04 · escriben escriben

Es sería como un pack así chiquitín, de tres, que se yo. Entonces, tiene que poner el precio de los tres que van a lograr en esas, en esas sesiones. Vale, verdad. Vale. Aprender a colocar límites, a ver dónde viene la falta de límites, mejorar tu destima,...

00:37:26 · tenido éxito

milista de correaga que tiene una lista corregrande. Este mando algo mío y así te pongo allí debajo te digo bueno mira conozcan a Natalia, grabarlas de Natalia, Natalia, a la línea para el límite, hasta el que soy yo, pero eso sí, a mi se una muy ser cosa con...

00:46:47 · mejor futuro

tienes más dinero, ¿no? Aquí la gente tiene que... Económicamente, ¿no? La posición es mejor aquí. Claro, obviamente ustedes en muchas ventas aquí, pero no se han cuenta de eso. En el de ese momento hay una cosa de que necesitan más de que no se que de que...

00:56:09 · grupo telegram

Y luego, bueno, aparte de eso, te he diagnosticado esto, esto, esto, esto, esto, y entonces, tienes esto, tienes esto, tienes esto, entonces en una primera sesión, podemos ver esto, vas a la centripeta, tenéis que vender siempre que como te vas a sentir, que...

01:05:30 · media hora

porque esta persona yo controlé y me tenía perual trote que yo quiero esto no sé cuando se abrieré tu módulo entonces por eso te diga que hay presionado lo sabemos te lo digo que trabajé bajo presión esta formación yo estaba como lo que yo decía Dios mío y...