

Transcripción

Dinámicas del éxito y del dinero

Transcripción automática revisada para lectura. Los saltos temporales enlazan con el vídeo en la experiencia interactiva.

00:00:00

¿A que uno pregunta con respecto a lo que acabó de decidir? ¿A ella? ¿A que uno pregunta

00:00:15

está en el cuerno, ¿dónde es acuerdo? ¿O si querés? ¿De acuerdo? Vale, voy a plantear

00:00:24

otro caso. Imaginemos que recuerden siempre que el cliente soy yo. Pero sigamos con problemas

00:00:46

de dinero. Imaginemos que el cliente dice, ¡oh, mira! Yo tengo problemas de dinero porque

00:00:52

que siempre cubando me van a pagar, luego no terminan de pagar.

00:00:58

Yo trabajo por mi cuenta y siempre cuando voy a estoy a punto de cerrar

00:01:03

un negocio importante de repente se cae el negocio.

00:01:10

Suponamos que yo me dedico al comercio al por mayor y cada vez que

00:01:15

voy a hacer un negocio importante, ese negocio se cae.

00:01:26

Vale, voy yo preguntándole a las personas para que no, no que el duda.

00:01:31

me preguntándole yo a las personas,

00:01:35

yumala, yumala.

00:01:36

Feliz es la madre por cierto, yumala.

00:01:39

Este y en todas las partes donde sea

00:01:43

días las madres que no sé en donde lo dejo.

00:01:46

Vale, entonces, yumala.

00:01:48

¿Pas qué crees?

00:01:49

Casi, querrías.

00:01:51

Bueno, si, yo soy una cliente que tengo problemas de dinero.

00:01:56

Cada vez que voy a cerrar un trato,

00:01:59

no lo terminó en cerrar y algo pasa y un trato grande de dinero pues no el negocio se

00:02:06

cae. ¿Qué abordarías? ¿Qué preguntarías? ¿Tú vas a cosas? ¿Tienen todos? ¿Tú por

00:02:18

ensería internet y se escurrayo? ¿Vatán? Vale, cuentamente entonces, yo me

00:02:38

era bueno, yo me era se fue. Vamos entonces, con yo landa, yo landa. Entonces, ¿qué

00:02:55

trabajarás aquí, que ahorita día. Buenos días, Moulouse. Acabo de entrar, cual es la pregunta? No sé,

00:03:01

qué pena. Vale, he preguntado otro marca. ¿Te preguntaría para ti qué es que es el negocio?

00:03:14

¿Qué? Que es que es el negocio que no se cierra la venta del contrato por la cantidad de dinero.

00:03:23

que ocurrido en todas las ocasiones? No, no sé si recontra todo algo pasa o que viene la pandemia

00:03:31

o que el barco donde iba la mercancía definitivamente no terminó a llegar aquí.

00:03:40

Entonces a ese pronto en tu sistema familiar hay alguien que pronto le haya ocurrido eso.

00:03:55

¿Cuál es tu mayor miedo frente a esto?

00:04:00

Que no puedas sostenerlo durante más tiempo, porque si cada vez que va a ser

00:04:04

algo negocio grande, se cae, pues que es justo de que no se, no lo puedas sostener

00:04:09

durante mucho tiempo.

00:04:11

¿No?

00:04:14

¿Ok?

00:04:24

Te pregunté ahora que si siempre te pasaba.

00:04:31

¿Qué siempre me pasaba?

00:04:33

Sí, siempre te pasan todos los negocios?

00:04:35

no, en ese negocio específicamente. Y ¿qué sé en negocio?

00:04:42

Es el negocio que tengo, ¿no? Sí, en ese negocio de online.

00:04:47

¿Alguna particularidad? A ver, en principio. Y dije que era una venta de comercio.

00:04:53

A perdón, de importación y explotación.

00:04:58

Entonces, si es algo que me pasa habitualmente, pues no, porque es el negocio que tengo actualmente.

00:05:07

Entonces en ese que me está pasando, actualmente me ocurre.

00:05:11

¿Qué clase de negocio es?

00:05:13

Es una importación de ropa.

00:05:16

Importación y exportación de ropa.

00:05:27

Veo los que ya.

00:05:29

¿Por qué?

00:05:33

Marta, ¿por qué?

00:05:39

aquí tenemos un problema, chicos, otra vez volvemos al sistema familiar, porque siempre tienen que

00:05:48

volver a sistema familiar, es preguntem originalmente, pregunten al consultante, hablen el consultante,

00:05:55

digan no me vayan automáticamente con automatismo, voy directo a la familia, no, la persona primero,

00:06:02

porque la persona, es muy error que se convenga a ver, es simplemente sistémica, que el camino más

00:06:07

fácil voy directamente a la familia y después la familia, no, mi papá es lo que

00:06:11

viene. No, hay una ruta muy, muy interesante para eso, un camino de exploración

00:06:17

personal para que el consultante vaya definiendo y salga el tema que realmente es que se

00:06:22

va a trabajar, porque si no, no estoy haciendo nada diferente a lo que hacen allá fuera.

00:06:27

La idea es que yo necesito que usted siga la metodología, la metodología es vamos a hablar del

00:06:33

problema del consultante vamos a definir y delimitar esa problema bien claro, si meter todavía

00:06:39

la familia, si la familia sale luego en la constelación genial, reciente un protocolo y

00:06:44

díganme en qué parte dice allí toda la familia, la palabra familia y lo que en casi ninguna

00:06:50

parte está. Otra de las guerrillas como teomarta aquí es, es algo que siempre te ocurre.

00:06:57

Ojo, cuidado porque se siempre es de ella y no siempre es mío, de hecho yo propósito

00:07:01

le digo habitualmente. Ojo con eso porque entonces están

00:07:08

mentándole ideas al consultante que no se produce la empatía

00:07:13

entre el coselador y cliente. Ojo con eso. Gracias Marta.

00:07:19

Ya sé que suelo imponer, pero la idea es que si no lo hago si no

00:07:23

se bien, que es lo que están haciendo y no quiero que me valen a los

00:07:25

métodos habituales. Muy como otro caso, si oigo.

00:07:35

y saber rojas, mismo caso, prosperidad.

00:07:41

El caso es que, bueno, el caso es el siguiente, el caso es que no me llegan suficientes

00:07:52

gente.

00:07:56

Vale.

00:08:01

¿Qué tendrías que hacer?

00:08:02

¿Qué tipo de negocio tienes?

00:08:05

Bueno, no me va a inventar, no me va a inventar, qué es mi proje negocio en line y propio

00:08:09

negocio curso.

00:08:20

y vamos a ver las las los programas que hace son las actividades que hace para tus clientes

00:08:49

¿Cuáles son? Ven de curso hola, pero las actividades para llamar a estos clientes,

00:08:58

para llamar la atención a la publicidad.

00:09:02

Sí, esta publicidad es la hace

00:09:07

evaluado si es efectiva o no es efectiva.

00:09:11

Sí, sí, sí, miren por publicidad, pero

00:09:14

resulta que yo tengo 30 clientes mensuales,

00:09:19

quiero tener 100 clientes mensuales.

00:09:22

con estos 30 clientes mensuales,

00:09:28

tú ures tus gastos?

00:09:32

Sí, mi gasto mensuales los cubro con 3 clientes mensuales.

00:09:41

Ah, han supendo.

00:09:49

¿Por qué quieres tener más de 100 clientes?

00:09:56

Porque quiero tener yo más sin clientes,

00:09:58

bueno, porque me gusta, me negocio y quiero escalarlo.

00:10:04

y dice tú que el origen es que no te llegan más. Sí, te treinta a cien. Si quieres poner de

00:10:14

treinta cien. Y qué ocurre o sea que si si tú no tienes esto cien que ocurriría. Que ocurriría o

00:10:31

¿Qué ocurre? ¿Qué ocurre?

00:10:35

Sí, pues nada, no siento frustrado, bueno, tengo los 100 que quiero.

00:10:40

Ajá.

00:10:44

Te inica de negocio.

00:10:45

Bueno, te inica de negocio tuvo como empresaria saber que no podés tener siempre la misma cantidad

00:10:50

de clientes, porque eso no sostenible al lado del tiempo, los clientes tienen que ir

00:10:54

en crecimiento, pero eso no le empieza a no crecer.

00:10:56

Tienes que ir rotando.

00:10:59

y tú haces, tú haces, bueno, es que no lo conozco muy bien el negocio online,

00:11:07

de que tú haces, pero si de estos 30 clientes que tú tienes habituales,

00:11:15

tienes alguna política de crecimiento con ellos, de que ellos sean tus potenciales

00:11:24

vendedores? Vendedores? Sí, sí, sí, el método de suscripción, sí. Y no es efectivo para

00:11:33

llegar a los clientes. No mucho porque los mismos propios clientes tienen problemas para

00:11:43

ellos vender, entonces obviamente, si les cuesta vender sus servicios, mis propios servicios también

00:11:47

me le cuesta venderlo por eso un producto más costoso.

00:11:52

Vale.

00:12:00

¿Cuál es, ¿qué crees tú?

00:12:03

¿Cuál es tu tienes algún miedo específico hacia los clientes,

00:12:13

nuevos, a tener nuevos clientes o tienes algún impedimento personal?

00:12:21

No, no, no, yo encantado de tener los ingredientes mensuales.

00:12:29

Y una campóquia, la prosperidad,

00:12:33

uno lo tiene es, lo tienes claro,

00:12:36

estás de conciliada con la prosperidad para ti.

00:12:41

Y a qué te refiere esta reconciliada con la prosperidad?

00:12:44

Con la prosperidad, la abundancia, o sea, la aceptar,

00:12:49

el aceptar con el dinero.

00:12:53

si no tiene problema, ¿no? Sí, y que tiene, y que problema, bueno, que si tú tienes los

00:13:01

30 clientes con eso, no, si dices que cubre los gastos, no te podrías quedar con los

00:13:09

30 clientes. No, porque si no enlegóse en la escala no crece. Pues yo me quedaría ahí y yo

00:13:26

pasaría a una constelación por ejemplo y un poco para ver cómo vas tú, cómo ves tu

00:13:35

la vida o el proyecto o si tienes algún impedimento, no sé, verlo en una constelación.

00:13:44

Claro, por eso estoy aquí para una constelación.

00:13:47

Sí, entonces yo pasaría una constellación y empezaría yo sacar al cliente.

00:13:54

Vale, vale.

00:13:55

A quién sacaría?

00:13:56

Muy bien, ¿me llamó la atención?

00:13:57

¿Quien más?

00:13:58

Sí, yo sacaría al cliente.

00:14:00

sacaría a cintonía, cintonía con el dinero, podría sacar los cintonías con el dinero,

00:14:22

si hay un autonsavotaje también, en algo muy profundo en ti para impedir que lleguen tus

00:14:35

¿Por ejemplo?

00:14:37

Sí, en esta que gracias, y sabéis, la verdad es que lo pusé difícil y respeto tu querer

00:14:47

darle la vuelta al asunto, ¿no?

00:14:50

Aquí hay una cosa, este primero hay una frase básica que yo siempre pregunto, ¿cuál

00:14:57

es tu mayor miedo de que no te lleguen los ingredientes básicos?

00:15:02

porque allí ya hubiera tenido el asunto del tema, que lo traté insinuando y todo, pero no

00:15:09

nunca te hace la idea. Entonces fíjate tú, una de las cosas que nosotros no le decimos a la persona,

00:15:16

yo no conozco que yo no conozco el negocio en la gente, no se lo podemos conocer,

00:15:21

yo no conozco la polio y de repente viene un cliente o hablarme la polio y yo te toca ser

00:15:24

a pecho que va a haber que ver que tiene que hablar de la polio. O sea, mira, mira que interesante,

00:15:29

pues yo está creciendo mucha hora. Cuando hemos poquito como es un negocio, como te sientes tú,

00:15:35

este en tu negocio que hay en lo que hay, porque si yo no entiendo, bueno, que el cliente

00:15:40

pueda hablar, quizás cuando el cliente me hable, me puedo dar cuenta de algunas limitantes o

00:15:45

habulario en su sistema de creencia, por ejemplo. Otra de las cosas que puedo hacer, bueno, lo más importante

00:15:51

preguntar, ¿cuál es su mayor miedo en con respecto a este asunto? ¿Cuál es su mayor miedo? Allí ya

00:15:58

el problema, pero lo verá dicho seguido, al decir, lo lo dije, pero bueno, no no, no

00:16:03

existen en caso. Entonces, fíjense aquí, ya sé que puedo imponer y todas esas cosas

00:16:14

puedes empezar a imponer, no se los pongo fácil, nada, por el estilo, pero es que es

00:16:18

la idea, ustedes sepan cuánto viene el consultante, porque si yo voy siempre o a la familia,

00:16:25

y no todo tema se va a considerar porque aquí no había un tema para considerar hasta que el

00:16:29

consultante no conecte con una emoción no hay ningún tema que considerar entonces ahí no

00:16:34

podíamos ir y le ventilaron una consideración así porque sí, tiene que haber un tema para considerar,

00:16:38

tiene que haber un tema suficientemente que el consultante se quede sin palabras para poder decir

00:16:44

aquí este tema lo voy a considerar si no, no lo tienes sentido considerar porque no va a salir nada,

00:16:51

de la sustancia se va a sembronzarse y todo y el cliente no va a estar satisfecho.

00:16:55

Entonces la idea de cuál es la siguiente, ¿vale? Yo pregunto cuál es la situación que

00:17:00

tiene consultante, cuál es el mayor miedo que tiene, lo puedo dejar que hablo un poquito

00:17:05

cerca de qué es lo que pasa y luego digo, ¿vale? En toda esta situación cuál es el mayor

00:17:10

miedo que tú tienes. Y luego es de allí, en dado, me dice, bueno, pues,

00:17:15

mayor miedo que tengo un problema de mi pareja que me deje, vale, y ¿cuál es el mayor miedo de que tu pareja te

00:17:22

de sentirme sola? Ah, mira, eso es un tema, es, sigo la pregunta sobre eso, va a repreguntar sobre eso si

00:17:30

no está suficientemente claro, vale, voy a hacer otro caso para preguntar otra persona porque es

00:17:36

interesante. El siguiente caso es bueno, yo tengo soy madre, tengo un hijo que tiene

00:17:48

tengo una hija que tiene problemas con su pareja y quiero constagar y voy a preguntarle a

00:17:58

a a ver aquí, aquí le he preguntado a Lujane, hola, ella dijo que no tenía sonido luz, vale, vale,

00:18:14

Entonces, pregunto a María Bejarán.

00:18:23

Que tiene un hijo y que no tiene...

00:18:26

Tengo una hija que tiene problemas con su pareja y que lo coslar esto.

00:18:32

Primero que vaya la hija a costilar, o sea, si ella es la interesada de la madre, no tiene vela en el entero.

00:18:40

Ah, y me diría eso a mí.

00:18:43

No, no, no.

00:18:51

no le diría que me dices a mí, dímelo a mí, qué me dices? Bueno, que yo creo que ese asunto,

00:19:04

o sea, que yo puedo ayudarle en un problema que ella tenga, que no le da a mí luz.

00:19:11

luz. Yo con mucho gusto te ayudo en un problema tú yo realmente yo veo que es un problema de

00:19:21

de tu hija. Bueno es que es un problema es un problema que tengo realmente porque mi hija vive con

00:19:27

mío. Sí, entonces me gustaría que invitaras a tu hija para este para mí. Yo no querían nada de esto de

00:19:40

la situación en la progresión.

00:19:50

Pero en qué te serviría a ti es de saber cuál es el problema con tu hija y su pareja,

00:19:59

o sea, cuál sería tu beneficio, cuál sería mi beneficio que obviamente no tendría que

00:20:05

seguirlo manteniendo los dos y cuál sería tu molestia, o sea, en este momento cuál es tu

00:20:15

molestia de...

00:20:16

de que tengo un problema con mi hija porque los estoy manteniendo a ella y a su marido que

00:20:22

están viviendo en mi casa y que es lo que quieres lograr tú con esta con esta coste de la

00:20:29

sesión en todo caso solucionar el problema voy como son los daños por allí sí es que estoy

00:20:45

hecho de eso vine al al al a la terminación de el cepelo de mi mamá el día de hoy son

00:20:54

son los nueve días mañana. Sí.

00:21:02

Pues es que yo le digo la verdad, con mucho gusto, a compañería tu hija en su proceso,

00:21:10

pero en este momento, bueno, pues que no es, no es, es una tercera persona, o sea, no,

00:21:19

no, no, no puedo ayudarte a ti con tu molestia, o sea, la, bueno, puedo ayudarte a ti de alguna

00:21:27

manera a que veamos cuál es la situación, sin embargo lo más recomendable es que tu hija lo

00:21:35

aborda? No, no, no, no, no. Mira, a ver, si la problema es mío, aunque tengo con mi hija,

00:21:44

ver yo estoy manderiendo a mi hija, este primero te la cosa es preguntarme la de mi hija, porque de

00:21:50

repente te puedo ver si no mi hija, en mi nordia, y si está viviendo con su marido en mi casa,

00:21:55

por ejemplo, o no, puede haber dicho, no, ya es mayor de edad y vi con su variedad de mi casa.

00:22:00

Al final, sí vale, yo no estoy trayendo mi hija, es enferma, y yo te voy a

00:22:06

quiero curarla, no, no, está persona que está diciendo que tiene un problema porque su hija

00:22:11

vive en su casa, está manteniendo en los dos. Entonces, ¿de quién es el problema?

00:22:16

Pues de la mamá, entonces si es tuyo, si es el problema de tuyo, pero obviamente tú no le

00:22:22

puede decir eso a la cliente de que no le vas a atender porque el problema es de ellos,

00:22:27

estás dando, te lo estoy describiendo y te dice, cuéntate el problema, mío.

00:22:31

Ojo cuidado también con estas diferencias, no? Son diferencias sutiles, pero yo se las

00:22:36

es como difícil porque esto le puede pasar en la vida real y cuando están allí la empacilamos.

00:22:41

En este caso el problema es el consultante y indiferentemente que yo aborde el

00:22:46

ligo, se lo puse, eso es una pregunta tan fácil, lo puse con respecto al ligo porque

00:22:50

que para ver qué hacía yo sé que me lluvan a espachadil y no, no, no, no, no, eso no, que venga a tu hija a trabajar con, con, sí, con, al final te dije no, mi la problema es que yo los contengo los dos y viven en mi casa, claro, el problema es mío.

00:23:07

Entonces allí, de acá, de las preguntas, oye, qué pasa que lo estás manteniendo, qué ha pasado, tal no sé qué, qué pasaría si lo dejas de mantener, como te sentías, como llega hasta esa situación, todo eso, tu cosa.

00:23:23

vamos por ahí genial gracias gracias a ti que nos propuse fácil. Vale vamos a ver otro en el

00:23:33

siguiente caso. Disculpa luz esto se está grabando verdad? Sí. Ah bueno. Vale otro caso sería el

00:23:43

siguiente. Este imagino que yo tengo... voy a preguntarle a que...

00:23:54

Telma, mira, este tengo un problema con mi marido y con mi hija porque este...

00:24:04

pues no, hemos descubierto este que mi hija es homosexual tiene 13 años.

00:24:23

Hola, buen día. Me acabo de conectar este entonces aquí cuál sería el procedimiento a tratar o

00:24:32

discurso que harías. Yo imaginemos que yo sé exactamente tú me lo vas a tratar a mí.

00:24:36

que trabajarías, que medirías, que trabajarías, que preguntas de días, que

00:24:43

costelerías. Bueno, la hija tiene 13 años, es menor de edad y si yo soy la que estoy acudiendo,

00:24:53

entonces pues el problema es conmigo, no con la hígula, pero por eso, pero que trabajarías,

00:25:01

que hoy darías como lo abordarías.

00:25:05

Pues empezando pregunta, pregunta, pregunta...

00:25:09

¿Qué pasa, reguientemente? Yo soy la cliente.

00:25:11

OK.

00:25:16

Bueno, ¿cuál es tu relación con las personas de otro?

00:25:27

Bueno, no sé cómo llamarlo.

00:25:31

¿Cómo llamar qué?

00:25:35

O sea, ¿cuál es su miedo?

00:25:37

¿Cuál es su miedo para con su hija?

00:25:39

que sufra. De, de, de este, bueno, porque el papá y la mamá ya detectaron que su hija es como dijiste

00:25:53

bisexual? No, es homosexual. ¿Cómo dijiste? Ah, homosexual, perdón. Eh, en caso de como este nunca lo he

00:26:12

tenido entonces no sé ni cómo abordarlo. ¿Cómo pueden llegar? Bueno, preguntar primero si hay algo en la

00:26:26

en la familia si hay si hay alguien más en la familia que tenga ese tipo de problemas

00:26:35

que sea homosexual no no llama a los problemas por su nombre primer punto de

00:26:52

y ocupando llamas a los problemas por su nombre puedes ver las reacciones del

00:26:57

consumitante. Ojo. Ajá, sigue. Ahí nos encontramos con una pareja tuya interno. Ajá, sigue.

00:27:08

Es que ese es mi bloqueo que no sé cómo abordar, no sé cómo preguntar. Pero si tú tienes

00:27:23

cliente ya tienes muy un de gente. ¿Qué me cuentas? Sí, pero te digo, este problema sí como que me

00:27:31

agarraste de sorpresa un motel cual se muy poco de esto no importa

00:27:39

aunque no sé pas, ya tienes el cliente que te pagó todo consulta que vas a hacer las

00:27:43

asicas de valle no

00:27:57

¿que?

00:27:58

¿que se está cliente que está aquí esperando?

00:28:02

Ya sé, bueno como te sientes tú como madre

00:28:12

al ver la reacción, al ver la que el actuar de tu hija

00:28:17

la fraca se ha sacado.

00:28:19

Imagínate, tú una hija, vamos a suave, complicado.

00:28:23

Ah, fracasada.

00:28:25

OK.

00:28:29

¿Y qué es para ti el fracaso?

00:28:35

Es ser uno mala madre, por ejemplo.

00:28:41

Mala madre.

00:29:03

¿Qué te hace creer que eres una mala madre?

00:29:07

Bueno, porque es una mala madre.

00:29:09

¿Qué ser una mala madre para ti?

00:29:14

hacer las cosas correctas para que la niña tuviera una vida normal, no hacer las cosas correctas,

00:29:24

como cuales? Pues no tengo ni idea porque la verdad que yo tengo migas y tengo todas y

00:29:30

tienen hijas y las hijas son normales pero esta es que no imagínate, es un sexual. Y qué es ser

00:29:37

normales? Pues nada que tiene su pareja normal o hombre y una mujer son heterosexual.

00:29:43

ah, porque las amigas lo tienen, entonces también tu hija, verdad?

00:29:50

Bueno, no es que lo normal, yo me he criado una religión,

00:29:54

este cristiana y bueno, dice hombre y mujer, tu ni raza, hombre y mujer,

00:30:01

los unidos, los creó hombre y mujer, entonces claro, imagínate, tú, esto es

00:30:06

mujer como mujer, que es eso, no es como fin de mundo,

00:30:24

o sea, no tenía ni un minuto de haberme conectado así que no sé ni qué.

00:30:29

Nada, no es una intervención.

00:30:32

Un cliente que llegó a tu consulte de cliente, te llegó a bajar la consulte y aquí

00:30:37

estoy yo y tú cuando nosotros tenemos, no sabemos la historia de cliente muchas veces.

00:30:42

Y llegó a tu consulte con estas rollas.

00:30:45

es una constelación. ¿Cómo es tu relación con tu madre y con tu padre? Con tu madre.

00:31:06

Porque te dices tú que te opusias que eres una mala madre. Tenemos una muy buena relación.

00:31:14

Es una excelente madre. Me he dado siempre un chameau, muy chicano, he estado siempre pendiente de mí.

00:31:19

mi padre está junto, tiene ya 60 años de casado, son muy felices. No pues, sor, sor,

00:31:52

sor riluz, me agarraste en curva. Vale, en nuestros clientes siempre pueden venir con cualquier

00:32:01

historia y que vamos a hacer nosotros cuando los clientes nos viene con una situación, planteándola y

00:32:08

abordarla si ustedes tienen herramientas ya de sobra para abordar la situación. Entonces

00:32:13

a ver como te sientes tú con respecto a eso, bueno, si a veces los hijos no nos salen a

00:32:20

veces todo lo que nosotros queremos, pero bueno, como no lleva tu pareja, por ejemplo,

00:32:25

como no lleva tú, que es lo que quisieras tú con respecto a la sexualidad de tu hija, como

00:32:31

crees que la puedas orientar ese tipo de cosas, cuál es su temor, con respecto a su homosexualidad,

00:32:36

bueno, ya te dijo que sufra y crees tú que puedes prevenir que ella sufra, pues al final

00:32:43

es tomar conciencia que la madre no puede hacer absolutamente nada para que la hija no sufran.

00:32:49

Y luego quizás abordar quizás la conste de la ciudad abordaría su sentimiento y su sensación

00:32:57

de que tiene que aceptar eso, su aceptación, su miedo, sus angustias con respecto a ser madre,

00:33:04

que te dijo que era una mala madre, entonces es el sentido de culpabilidad. Yo creo que aquí había

00:33:09

mucho sentimiento de culpabilidad con respecto a la madre con la hija.

00:33:15

Vale, sí un poquito eso, este termo. Y la cosa que no les den miedo de abordar, porque cada

00:33:32

consultante va a ir abordar, vale, esto siempre. Entonces como el consultante va a abordar estos temas,

00:33:41

Yo simplemente estoy allí relajado, respiro profundamente, me conecto con el otro, con

00:33:48

los sentimientos, cuáles son los sentimientos que te está pasando, tienes este momento

00:33:52

al final, estoy en un ser humano. Y cuando yo conecto fíjense estos temas no eran

00:33:56

temas personales, ninguno. Pero ¿qué pasa? Que si ustedes logran conectar con la sensación

00:34:04

y imaginarse ese cliente hipotético seguramente conectarán y irán algo que mover al consultante

00:34:10

allí tendrán para trabajarlo, pero no pueden irse directamente siempre por la misma rutina de

00:34:16

siempre, porque cada día más la menú me dé que las gente saben más de consulaciones y esa

00:34:21

misma medida vienen casos más complejos, entonces esos casos complejos hay que revisarlo y hay que tener

00:34:28

claro. ¿Alguna pregunta en un comentario? No, está bien tu especificación por decirlo así en cuanto

00:34:41

a la abordaje previo. Muchas gracias. Alimán,

00:34:53

alimán alguna pregunta, alimmentario.

00:34:58

A mi me gustó muchos ejercicios, gracias.

00:35:04

Vale, fíjense que vamos a hacer aquí ahora, ¿no?

00:35:07

Tienen el protocolo. ¿Qué van a hacer?

00:35:10

Van a trabajar con sus compañeros en una constelación, con su plataforma.

00:35:14

pero en el caso de los compañeros un caso real solamente uno va a decir que en

00:35:20

costelador y quien no es costelador por favor quiero que las costeladoras le

00:35:24

voy a definir yo, las costeladores van a ser del ma va a ser una

00:35:30

Ana Martínez va a ser otra Ana María Martínez va a ser otra Carmen

00:35:35

llaves va a ser otra Flor y ver ser la otra y saber roja ser la otra

00:35:43

Luyana y Sara otra, Marcela y Sara otra, Marta, Nerea, Sandra, vale, hasta allí por

00:35:57

Chicago, ¿no? Porque al final después irán, veremos a ver qué, qué ha pasado, ¿no?

00:36:05

Pero, ¿qué es lo que quiero que hagas? ¿No?

00:36:07

Vamos a hacer una constelación a su cliente, pero con las siguientes reglas, nada de papá y

00:36:15

mamá, nada de directamente yéndolo a la familia. Entonces esas son las únicas reglas para

00:36:23

realizar esa constelación. Nada de papá y mamá y nada de la familia pasó un tío, la

00:36:30

huela, no sé qué, nada de preguntar por esa cosa de la familia. Entonces ni papá y mamá,

00:36:36

ni la familia. Vale, no voy a sacar eso en mi constelación. Yo me olvidé de que eso son

00:36:42

no esté más que yo abordo la constellación, ¿vale? Porque quiero ver qué pasa. Entonces,

00:36:48

el otro va a decir un caso real, un problema real que tenga, aproveche y costele, y lo

00:36:53

buenas que no van a sacar el mi papá y mi mamá ni si al final salen unos extraos genial,

00:36:58

pero no voy a ir a preguntar a la familia pasó esto o voy a ir yo con eso. ¿Alguna pregunta

00:37:04

comentarios? No, lo tenemos claro entonces, entonces van a hacerlo su plataforma o lo van a

00:37:18

hacer directamente en la plataforma o los que trabajen como un equito, o ella es la como ustedes

00:37:27

quieran, yo voy de pasando por cada una a ver qué tal, voy a hacer los grupos y luego me van

00:37:34

diciendo vale voy a ver muy aquí bueno voy a dirloj grupos y luego voy a ver que salga

00:37:47

perdón los no escuché cuánto tiempo tenemos y vamos a tener para hacer una constellación en regla yo

00:37:54

creo que una constellación en reglas con 35 minutos estaría más que bien ¿no? 20, 20, 20, 30,

00:38:00

está bien, gracias ¿cuánto 20 estaría bien o 35 está bien? No, no está bien, 20, 30, una

00:38:06

Constitución ya es mucho tiempo.

00:38:08

A mí me parece mucho tiempo, yo lo has

00:38:10

algo muy rapidita, pero bueno, a veces que

00:38:12

no sé qué es para que sigan todas las

00:38:15

pautas, tienen que protocolo, a ver qué tal.

00:38:17

Los demás pueden trabajar lo que ustedes

00:38:19

quieran, los pesele jantoje trabajar hoy,

00:38:22

la igual lo que ustedes quieran, ¿vale?

00:38:24

Bueno, entonces voy a ir creando los grupos a ver

00:38:26

cómo quedan, a final, voy a crear a la sala ver.

00:38:31

Vale, a ver qué paso.

00:39:24

Etro por aquí, la conservadora es Telma.

00:39:30

no, porque aquí no, entonces, bueno, y luego, o sea, no no sé con quién no, vas a estar tú con tú vas a hacer la

00:39:42

coseladora y Floria va a ser la cliente.

00:39:45

Consultante, sí.

00:39:46

Sí, más genial.

00:39:47

Ok, ok.

00:39:50

Hola, ¿qué tal? ¿Cómo estamos aquí?

00:39:52

Hola, luz.

00:39:54

Bien, está por aquí, a ver, no las veo ninguna de las dos.

00:39:58

Daniela y Diana.

00:40:01

Diana.

00:40:02

Este a Diana.

00:40:08

No esta Diana. No hay nadie.

00:40:12

Hola, los estoy.

00:40:13

Ah, vale. ¿Quién va a trabajar de la dos aquí?

00:40:18

Es que no alcance ver la dinámica.

00:40:20

Casi casi casi me estoy conectando y estoy por un móvil.

00:40:24

Vale. Entonces, Daniela, te mando Daniela Cans para que vengo para Cábal.

00:40:29

Este es el grupo.

00:40:31

Vale.

00:40:31

de grupo dos. Te mando a Rianna acá, Daniela, para que trabajes tú directamente, tú con

00:40:41

Celes a Ariane, ¿vale? Sí, perdón, mi segunda semana no se usa la plataforma, tengo que entrar

00:40:49

con mi clave. Claro, no han usado la plataforma ni nada por el estilo. No, no, vale, pues no, entonces no

00:40:59

no podemos hacerlo porque obviamente está aquí con otra persona, pues esto va a poner en un grupo

00:41:06

para que veas lo que hace en otro grupo. Ya, gracias.

00:41:11

Hola, buenos días.

00:41:12

Hola, qué tal?

00:41:15

Muy bien.

00:41:16

Pero estamos haciendo trabajo en un grupo, están coselando las chicas del serio.

00:41:23

Y no te va a mandar en un grupo donde... pero un momentito.

00:42:04

de así no hay. Diana de paso otro grupo para que se ha observado.

00:42:13

Sí. Gracias. Hola genial quién está trabajando aquí con quién?

00:43:05

Sandra con mi helacoseladora. Sandra. Hola los Dios.

00:43:08

Hola, esto y mal. Es que había escuchado que yo también fuera costeladora.

00:43:13

Sí. Pero bueno. Pero no importa. Sí. Gracias. Entonces te decía que

00:43:26

Bueno, bueno, aquí quién es la coseadora Yumara, ¿no?

00:43:31

Yumara, sí.

00:43:32

Sí, tú buscando, le estoy mandando el lín para cuál es.

00:43:36

Y ahora no me la plato.

00:43:37

Bueno, voy.

00:43:43

¿Se le haciéndola con la coseadora?

00:43:46

Sí, señora.

00:43:47

Enían, vale.

00:43:49

Gracias, luz.

00:43:52

Me voy de aquí.

00:43:54

Listo.

00:43:56

Victoria.

00:43:56

a mis hermanos han perdido, los han engañado, los socios y les ha robado, las empleadas,

00:44:05

servicios, les roban, las joyas, así, todas esas cosas así por el estilo, solamente

00:44:12

dinero, cosas materiales también.

00:44:15

Tú empezaste diciendo que la mayoría de las paredes también, o sea, contigo, son más

00:44:25

las tareas o más las personas o más en los negocios.

00:44:30

Es como en guá, pero sí, por ejemplo,

00:44:32

una oportunidad de la pareja.

00:44:35

Esta cosa.

00:44:36

Hola, hola, ¿qué está cosa?

00:44:37

Hola, aquí.

00:44:38

Hola.

00:44:39

Mirea, me está contendo.

00:44:40

En nada que guapa, Linda, como puede ser

00:44:42

también madrugada, tengo guapa, por Dios.

00:44:44

No, no, no.

00:44:44

No, no, no, no, no.

00:44:45

Es que yo de aquí salgo volando entonces.

00:44:48

No, no, no.

00:44:48

La cuatro es aquí ya que todo impresionante, mío,

00:44:51

es que todo como viene mexicana, ¿verdad?

00:44:53

que ustedes me parecen a Sombrosa yo aquí son las dos de la tarde y mirillo, sin nada,

00:44:58

aquí ya, de verdad increíble, la debo tranquilita.

00:45:04

Vale, gracias.

00:45:07

Pues muy bien, me estabas comentando que es solo que la forma se ha dejado...

00:45:15

Sí, ya, sí.

00:45:17

Perfecto, pues, vamos a la plataforma, nos seguimos por el zoom y si has entrado,

00:45:24

si es que estoy esperando que te muediga.

00:45:26

Ah, mira, mata, aquí estás, vale, perfecto, mira.

00:45:31

Bueno, pero bueno, ¿qué tiene?

00:45:34

Tiene que ir a la...

00:45:35

Bueno, aquí está coselando aquí, esa coselando el Ismarino.

00:45:39

Sí, Ismarino, sí.

00:45:40

Pero ¿quién está coselando tu patino?

00:45:43

Sí.

00:45:44

¿Tú eres la coseladora?

00:45:46

No, es Maripo, ¿tú es Maripo?

00:45:48

¿Tú es maripo?

00:45:48

¿Tú es maripo?

00:45:49

No, no, no, no, no, no, no.

00:45:51

no, tú eres va a hacer aquí la coseladora no, Lismari. Lismari yo sé que sabe mucho.

00:45:58

No, no, no, no, no, no.

00:45:59

Es que tú vas a hacer la coseladora.

00:46:01

Es que ella me dijo que era nueve y me estaba explicada.

00:46:04

No, no, no, no, no, no, no.

00:46:05

No, no, no, no, no, no, no, no.

00:46:05

Estaran despegue, ya tiene su visiente tiempo como para saber y tener herramientas.

00:46:10

Allá, ahí.

00:46:11

Ahí, ahí.

00:46:12

Está muy bien, entonces.

00:46:15

Soy Lismari.

00:46:16

Perfecto.

00:46:17

No, no, yo fui aquí para hacer lo que me hagas.

00:46:19

a ver Luis María, entonces,

00:46:22

te mando.

01:15:58

Hola, ¿qué tal? ¿Cómo le fue?

01:16:01

Pues muy bien.

01:16:02

Ese hicimos una constelación con

01:16:05

con frutitas,

01:16:07

una tercera señal,

01:16:08

porque estoy acá en

01:16:10

la pina, la masana,

01:16:14

la naranja y el limón.

01:16:16

Bueno, me encanta.

01:16:18

Sí, excelente.

01:16:20

La experiencia nos sacaba más papá,

01:16:23

mi familia.

01:16:27

En general, a mí me ayudó mucho

01:16:29

porque era el aborto y la enfermedad de alguna manera, entonces así como que súper bien y lo hizo

01:16:38

y saber el excelente. Vale, pero una pregunta cómo fue el hecho de que no tuvieras que no tuvieran

01:16:45

que sacar la persona que consueló contigo que no tuviera que sacar a papá y enómar por ejemplo.

01:16:52

O sí lo sacó. Pues también puede ser que lo debo. No, no lo sacó. A ver y saber tu contesta.

01:17:05

No, es que no hablar porque esto cierra una constelación por lo tanto no va a hablar de lo el tema que eran ahí nada, eso sí, no, pero como fue en

01:17:13

no sacar a papaya mamá. Sí, bueno, la verdad que yo no vi la necesidad de sacar a papaya mamá, era evaluar un poco la historia que me

01:17:25

contaba María de Jesús y relacionar todo esto en el tiempo y nos han tiempo en que

01:17:35

sucedío todo aquello a partir de que momento empezó ella con su sinto más y un poco

01:17:45

relacionarlo con algunos eventos de ese momento entonces ella empezó a contarme lo que sucedío

01:17:54

yo en saqué un personaje de lo que hayan sucedido en ese momento y sin embargo, su corazón,

01:18:07

le dijo o el campo, le dijo que estaba relacionado más con el aborto.

01:18:12

No hables del tema, no hables del tema porque un tema que realmente se coseló entonces, no, no tiene nada.

01:18:17

Vale, pero sí, lo que quería saber es cómo fue el hecho de no saber papá, mamá,

01:18:23

no fue alguien, no fue difícil, es genial para alguien más.

01:18:32

Tema, cómo fue para ti?

01:18:35

Bueno, para mí fue, fue el tener más opciones, como tener más opciones donde buscas.

01:18:48

eso fue eso fue lo que bueno lo que significó para mí no irme directamente con el padre y la

01:18:55

madre. Sí, es que es como le digo siempre, siempre es un error hacerlo así. Puede que después

01:19:01

surja el padre y la madre veamos la necesidad porque nos vemos cuentas que se mueven bien

01:19:04

interrumpido lo que sea, pero no podemos ir directamente siempre al padre o a la madre, porque se diluye

01:19:12

lo realmente esencial es que está muy bien. Entonces tú y usted más opciones no se te hizo tan complicado, ¿vale?

01:19:18

No, sí se me hizo complicado, sí se me hizo complicado, pero pero me doy cuenta de que había más opciones como como te digo,

01:19:27

antes de irme directamente con el padre y la chico. Gracias, gracias Luz.

01:19:33

Hay más. Yo te cuya pregunta. Sí, mía. Claro, cuando uno de los personajes está mirando hacia

01:19:42

un lugar vacío, ¿no? Y sacamos a otra figura, la primera se saca a otra figura, ¿no? Y se coloca

01:19:48

adelante. Siempre me ocurre que tengo problemas para saber quién es esa figura, que lo contento hacer es.

01:19:55

Bueno, yo no tengo que... Yo puedo tener dos opciones. No, puedo tener yo dos opciones. La primera opción

01:20:01

puede ser decir directamente que a la persona, por ejemplo, yo puedo decir a esta persona es el

01:20:10

excluido, llamar el excluido, o puedo decir a esta persona, imagínate tú que esa persona es alguien

01:20:17

que sería esa persona, para ti, ¿no? Para el cliente, entonces quién sería esa persona?

01:20:24

Entonces me dice, no, mi mamá, mi papá, mi abuelo, mi tía, mi hijo, lo que sea que lo dice directamente. Y

01:20:29

y otra cosa es decir, pues nada, este es el problema principal.

01:20:36

Entonces tienes esas tres opciones que la persona diga directamente,

01:20:39

¿qué es? Tú ya decidir con anticipación, ¿qué es?

01:20:44

O directamente que sea el conflicto.

01:20:48

Al yo depende de cada caso, lo digo directamente.

01:20:53

Manejar cualquiera de esas tres.

01:20:56

Y luego, a lo largo de la consideración, el consultante de los mames

01:20:59

es terminando cuantos aquí en el. Claro en este caso de en este ejercicio como no y vamos a sacar

01:21:04

familia y ancestros ¿no? Pues ahora me ha sido más difícil entender que personaje podía

01:21:10

hacer ese que era interesante. Ahí como te resultó no sacar familia y ancestro. Bueno pues dejar

01:21:17

personajes sin nombre porque no sabía que. Pero vale pero pero que tal resultó eso es el de la

01:21:23

Por que el movimiento se dio igual, ¿no? Entonces,

01:21:28

deseamos saber qué historia es la que hay detrás o no

01:21:30

querer nombrarla para no traer el tema ancestral.

01:21:33

Bueno, si hay una reconciliación, ¿no? Con ese tema o por

01:21:37

lo menos ves con quién está relacionado ese tema,

01:21:40

aunque no hayas entrado en este momento.

01:21:42

Bien, pero, claro, me surgen esas dudas desde la mente,

01:21:46

no, desde querer comprender lo que está pasando realmente.

01:21:49

Bien, bien. Alima, si gracias, Alima.

01:21:52

a mi ejercicio particularmente los me ayudó a conectarme más conmigo misma, o sea es como si me obligara a conectarme conmigo y con mi cliente, o sea,

01:22:08

ya dejó de funcionar, límica de esa y siento eso para mí, mi

01:22:15

Cíclico, este ejercicio me pareció límdísimo y de la manera como funciona

01:22:20

hermosísimo, esto no ya agradecida. Gracias, alguien más.

01:22:28

Bueno yo en relación a lo que dice Marcela a mí sí me cuesta, me cuesta dejar

01:22:35

de pensar y enfocarme en sentido. Es como en mí es como todavía la conflictuar entre esto

01:22:47

lo estoy pensando y esto me va a llevar a esto y sentir. Cuando estoy así, eso me está conflicto

01:22:55

ando. Cuando estoy así simplemente, lo espilo profundamente, me centro en aquí y en la hora,

01:23:01

me centro en el otro, imagino el sistema familiar del otro, bueno, son tenidos y yo le dios a

01:23:06

a principio que tienen por escrito incluso centrarse estar allí observar está a respetar

01:23:16

los silencios de aires pasos sentida al otro porque cuando estoy mediante ya la mente pues

01:23:24

obviamente me estoy perdiendo realmente lo importante que es aconsejada entonces simplemente

01:23:29

me poseione la tercera posesión y voy sintiendo al cliente respiro con el otro servo y hasta

01:23:35

que me llega a algo, simplemente observo una ama o mis sensaciones corporales. A veces yo,

01:23:42

por ejemplo, hecho consideraciones donde nada más me sigueando por mis sensaciones corporales.

01:23:49

Simplemente me den por lo que vaya diciendo, me la sensación, me dice que no me dice todos.

01:23:56

Gracias. Y práctica.

01:24:00

Sí, gracias.

01:24:02

Bueno, hay alguien más.

01:24:12

A mí me acostó mucho el ejercicio. Creo que con la práctica, quiero un mayor

01:24:18

capacidad de seguridad. ¿Qué más Sandra? ¿Qué iba a estar diciendo? No solamente eso me

01:24:34

sentí bien, como te dice, no usar papá y mamá. Bien yo me sentí muy bien, realmente

01:24:43

de la gente, porque todo está fluyendo bien. En un momento, la persona empezó a llorar y creo que la

01:24:57

puede llevar a un nivel de tranquilidad y eso me gustó alto.

01:25:04

Sí, fíjense que para producir emoción no hace falta siempre tocarma mañepas, siempre hay muchas

01:25:10

cosas más que podemos abordar sin decida de hacerlo con eso nada más.

01:25:16

Y más, Carmen, ¿cómo fue para ti?

01:25:34

Bien, bien. Como uno dice que nos vamos a sacar a mamá y a papá, y ahí me ha perdido.

01:25:42

dispuesta a no sacarlos.

01:25:49

Un buen momento en que si no sabías que esa

01:25:53

guerra presentante sacar, pero ya me he puesto todo fluyo.

01:25:58

Al final como que me faltó como un poquitito de tiempo para

01:26:03

cerrar, pero la figura que quedó, yo creo que fue buena.

01:26:08

El cliente ya estuvo tranquilo y bueno,

01:26:12

lo que yo veo es que el campo muestra lo que tiene que mostrar.

01:26:17

Exactamente.

01:26:18

Y confiar en que a la menor duda.

01:26:22

Ahí no me queda la menor duda.

01:26:25

Qué bueno. Gracias, Carmen.

01:26:27

Me anirá mucho. Le de a Nere.

01:26:38

Sí.

01:26:40

¿Cómo fue para ti?

01:26:43

Bueno, pues yo me siento que necesito practicar mucho.

01:26:47

Me falta práctica, pero bien.

01:26:49

fue bien. Lo que pasa es que, en parte me sentí con el tema que traté con linda, me sentí muy reflejada,

01:26:59

tratamos, yo lo llame la autoesigencia y después de la costelación, como que me veo en esa

01:27:09

autoesigencia de que debería de haber hecho, no debería de haber hecho. Entonces, la verdad que me

01:27:15

me pregunta y hago un opúsculo sobre mí que no creyeron entrar ahí ahora mismo.

01:27:32

Me lloré a las veces deberíamos ser amorosos con nosotros mismos y soltar la autocrítica.

01:27:39

Porque no hay nada que pueda nier más un trabajo, que estarnos con el ruido que

01:27:44

dicen a nosotros. Al final, cuando nos estamos criticando que estamos haciendo de alguna manera,

01:27:51

estamos cargando en nosotros en

01:27:55

muerto encima, es decir, estamos nosotros

01:27:57

asumiendo que somos nosotros lo que

01:27:59

vamos a solucionar algo en el campo y

01:28:01

no somos nosotros. Al final, es el

01:28:03

consultante del sistema y el campo

01:28:05

que están hablando. Yo siempre estoy

01:28:07

mende estoy allí para acompañar el

01:28:09

otro, si se mueve muy emocionalmente,

01:28:12

acompañar lo que pueda ver,

01:28:14

que pueda reconciliarse internamente,

01:28:16

pero el movimiento está desplegado

01:28:18

por el consultante que consultante va a

01:28:20

ver lo que tiene que ver y encima todo

01:28:23

todo el trabajo realmente es si yo estoy en estado de presencia todo será entonces

01:28:32

suelto carga cuando me le cuenta de que no es mi responsabilidad de la leyenda de lo que

01:28:37

es pasando allí sino es el campo de un hombre en el que está mostrando al entonces eso es una

01:28:43

manera para dejar de quitarnos esa esa presión que ponemos sobre nosotros mismos al gimana si

01:28:51

compartir. Gracias.

01:29:00

Y lucho. No es mío. Bueno, yo entre un poco tarde entonces no sabía bien de que

01:29:07

se trataba, pero después de él me permitió como apartar algo y no quedó, me parece

01:29:15

bien resuelto, me parece que faltó tiempo, eso se continuó a lo.

01:29:24

hay una práctica, hay una práctica. Una de las cosas de la práctica que tiene que

01:29:30

gestionar el tiempo. Yo dije con anticipación que tenían 35 minutos para hacerlo y efectivamente

01:29:38

corté el grifo lo soy en cinco minutos porque durante todo ese tiempo cada quien es como

01:29:43

cuando nosotros tenemos un cliente en consulta, un cliente en consulta, tú tienes un cliente

01:29:48

el día al rato tienes otro en consulta, entonces capaz de tener que gestionar esos tiempos.

01:29:54

Entonces 35 minutos si viene cierto que no va a ser una entrevista profundidad si viene

01:30:00

cierto me alcanza para hacer un movimiento, pero se tenían que gestionar muy bien el tiempo.

01:30:04

Afortunadamente, aquí todas son trabajas en nivel personal y bueno eso les ayuda mucho

01:30:09

siquiera reunirse y cerrarlo genial pueden hacerlo. Pero es importante que aprendan a gestionar

01:30:16

esos tiempos que no se vayan tirando con un cliente una hora o una hora y media porque no es ni

01:30:22

respeto son imparacomás ustedes ni imparacomás clientes, entonces lo ideal es que mira en 35

01:30:28

minutos le da tiempo suficiente para poder hacer una cosa en la acción para poder hacer un trabajo

01:30:32

que no hace la cosa en la acción de su vida por supuesto porque aquí ya hemos visto que están

01:30:37

haciendo un montón de trabajo entonces se gestionen y lo trabajan de esa manera.

01:30:44

Ok, genial.

01:30:46

Se pueden hacerlo, puede cerrarlo y todo eso, pero recuerden eso, ¿no?

01:30:51

Que gestionen bien los tiempos.

01:30:53

Alguien más, ¿Haría en el tú que eres observadora?

01:31:03

¿Cómo lo dices?

01:31:07

Bien, lo único es tampoco sabía como no entre...

01:31:10

Sabe que en verdad entre a las dos, pero bueno, es algo que entre esas seis antes,

01:31:13

sino no super...

01:31:17

No sabía que es lo del padre, lo de la madre,

01:31:18

de vayas que no sabía, pero bueno lo que vi pues si estuvo muy bien, gustó me

01:31:21

hicieron participar como representante y estuvo muy bien, ahora que me

01:31:28

me muy bien, muy interesante.

01:31:30

Muy bien, muy bien.

01:31:33

Yo lo que quiero que les quede de hoy es lo siguiente, que no hay necesidad de sacar a

01:31:38

papá y a mamá, siempre, porque no tiene sentido.

01:31:43

Si bien es cierto, no se lo podemos utilizar cuando haga falta, pero no

01:31:47

oírnos directamente porque es como una tentación de enseguida,

01:31:52

la gente pone un tema en seguida voy, papá y mamá, ¿qué pasó con tu papá y mamá?

01:31:56

¿Qué pasó con tu familia? ¿Cuándo una persona está trayendo un caso

01:32:00

a nivel personal? Entonces, ¿qué es lo que tenemos de hacer?

01:32:02

Nosotros primero que nada escuchar ese caso a nivel personal que trae,

01:32:07

que esa persona se siente escuchada, sienta que este, tampoco es que la más

01:32:12

arque en un esector rollo, no sé si no quedamos con preguntas delimitando el tema,

01:32:17

pero lo principal es el problema que te da el cliente y luego ese problema está el servicio del sistema

01:32:23

como los ejemplos que pusimos el principio, no, no, o sea, el ejemplo que pusimos cualena, bueno,

01:32:28

pues simplemente casos donde yo les iba a tocar las pelotillas, donde que cosas se van a hacer y que

01:32:35

cosas no se pueden hacer, con eso nosotros podemos decir a un cliente mira, definitivamente,

01:32:42

este tema nos lo vamos a considerar o simplemente a veces no es que no haya un mal tema es que simplemente el

01:32:49

consejador no sabe ir delimitando delimitarnos hasta que aquí toque una tecla importante en el cliente

01:32:57

ahora como es el sillo cortito nos vienen profundamente y cada quien va a ir pensando en una frase que

01:33:14

describa el momento en su vida en que se encuentran actualmente.

01:33:35

El pire profundamente, vale.

01:33:42

Florey, ¿vé?

01:33:43

Momento que tengo el reje en tu vida actualmente.

01:33:46

Una frase.

01:33:58

Decisiones, ¿no es ser una palabra?

01:34:05

Decisiones, vale.

01:34:06

Las decisiones son cortes.

01:34:10

Entonces quizás elegir

01:34:13

es otra historia.

01:34:14

Cuando decido corto,

01:34:16

que es lo que quiero cortar en mi vida y no soy consciente.

01:34:21

Espira profundamente, si ente esa frase que te acabo de decir,

01:34:26

que es lo que quiero cortar definitivamente en mi vida.

01:34:37

Lo tienes?

01:34:38

No me lojas, si la miembros altas, simplemente lo tienes.

01:34:42

Sí.

01:34:43

Entonces, tienes la respuesta, ya lo que es decir, o que les dir.

01:34:50

Sí.

01:34:51

Ya tienes la decisión, ¿no?

01:34:53

La decisión que al final es un corte.

01:35:00

Gracias.

01:35:01

Fíjense una cosa y bueno voy a hacer con varios y luego vamos a ver. No de mí la frase,

01:35:12

tienes mi cruz raro, pégdelo abro. Quiero tener más tiempo para mí para relajarme un poco más.

01:35:41

Espirar profundamente no de mí, que pasa cuando suelto responsabilidades y confío en que los demás

01:35:54

ahora en su parte no me responde simplemente para ti.

01:36:09

Respira profundamente.

01:36:17

Imagínate soltando a esas personas para que cada quien asuma

01:36:24

sus responsabilidades, renunciando a ser la mamá,

01:36:29

a ser la que lleva a controlar.

01:36:36

Mira con lo más que abierta y observa como se siente.

01:36:44

No lo poni, todavía no lo poni, visualizad.

01:36:48

No lo veo todavía.

01:36:49

bien. Respira profundamente. No con mullas. Quizás con una, quizás con una persona más importante.

01:37:03

Pero mejor no visualice, no mejor escullarte decirle a esa persona. Internamente, la suelta.

01:37:17

Permites que suman las responsabilidades por si me usas como te sientes.

01:37:29

Se relaciona con esta relación.

01:37:30

también para la verdad. Ya sabes cuál es el camino.

01:37:37

Ok. Gracias.

01:37:48

Prófundamente.

01:37:58

Taniela.

01:38:06

Descubriendo.

01:38:09

Descubriendo.

01:38:16

Respira profundamente.

01:38:28

Y poco a poco, ve al centro de tu pecho.

01:38:34

Imagina que te convierte en una luz acita pequeñita que va al centro de tu pecho.

01:38:45

Y llena de luz la cueva de tus sentimientos.

01:38:52

y descubro un sentimiento que estaba olvidado allí, que estaba escondido.

01:39:20

Y ese sentimiento tiene un hilo que va a una persona, observa hasta que personaba.

01:39:38

¿Lo tienes? No me lo vas a decir, simplemente si lo tienes.

01:39:52

¿Cómo te hace sentir? Muy bien.

01:40:05

Quizás eso sea lo esencial que necesitaba descubrir en estos momentos en tu vida.

01:40:13

¿Qué te parece? Gracias. ¿Cómo? ¿Qué te parece?

01:40:23

Gracias. Gracias. Fíjense de esto ¿no? ¿Qué estamos haciendo nosotros?

01:40:32

Es con una frase del cliente, con una palabra. Puedo hacer mucho. Si me conecto, me

01:40:44

sin tu inicio con el otro. Normalmente siempre cuando nosotros estamos trabajando con el otro,

01:40:54

toda la frase, todas las preguntas, todo lo que llega, y hay que ser de esa conexión con el

01:41:00

otro, de ser respirar, de ser sentir al otro de fíjense donde estoy yo en mis sillas,

01:41:07

eso y aquí pegadita, sintiendo al otro, llevando todos mis sentidos a que se conecten con el otro,

01:41:18

Entonces desde allí establezco esa melodía que hace posible que la constelación se pueda dar,

01:41:28

que la constelación sea algo increíble lo que el consultante descubro, pero tengo que estar en

01:41:34

esa sintonía, en ese contacto. Cuando estoy en eso, yo no tengo tiempo de pensar.

01:41:42

Simplemente, bueno, yo soy muy visual en lo que se me viene a imagen, no? Me vieron más en

01:41:46

pero a veces a otra persona le puede venir una melodía, a veces a otro lo

01:41:50

luego voy a venir una sensación. Entonces para cada quien que es lo que hay, no.

01:41:56

En mi caso, pues nada la imagen y llevo la imagen directamente a la persona.

01:42:01

Pero para otros puede ser una sensación, entonces mi invitación, ustedes

01:42:04

exploren que es el ejercicio de realizar para esto.

01:42:09

En el día de hoy van a tener contacto con algunas de otras personas.

01:42:13

en alguna de otras personas, más de darlos ojos muy instante, sentir al otro y decirle una frase

01:42:24

que sienta su corazón de verdad que al otro le puede fortalecer en ese momento, a cualquier persona,

01:42:35

con la que estén o a varias personas con las que estén hoy, si unamente lo que ustedes sienten

01:42:39

desde ese lugar, desde sentirse, desde su pecho, desde conectar con el otro,

01:42:47

qué frase le dirían el otro?

01:42:52

Simplemente hagan por toda esta semana,

01:42:55

a ver cómo le va hoy y toda esta semana, con diferentes personas.

01:42:59

A ver qué le va, siempre cuidando de estar hacia la otra persona, sintiéndola.

01:43:07

Solamente ha sido desarrollar la habilidad de percibir del costelador

01:43:11

que necesita tenerla bien clara. Por nuestra piel, todos estos pelitos son bueno este

01:43:18

peleiro y todos nuestros cabellos y todos son antenitas que conectan con el otro.

01:43:26

Entonces simplemente yo conecto por todos mis bellitos, por todos mis pelitos,

01:43:31

conecto con el otro. Estamos conectados a llenar génicamente y le da es

01:43:36

accesar esa información y como lo hago, estando cerquita del otro sentimiento.

01:43:43

Luis, perdona. Es que me he quedado, se me intercorrió cuando dijiste decirle una frase

01:43:51

que a la otra persona, a una frase que potencia a esa persona, que es tu creas que esa persona

01:43:58

necesita en ese momento, que tus cientos, esa persona necesita en ese momento.

01:44:05

Empezamos por ti, dime tú una frase a mí.

01:44:10

Miha, a perdona, perdona.

01:44:12

Aquí es el sitio conmigo, si ya.

01:44:14

Sí, los dios más.

01:44:17

Ya, voy a tocar, ¿verdad?

01:44:18

Y sabes.

01:44:20

No, yo vivo.

01:44:22

A ver, una frase a ti.

01:44:26

Pero nada, gracias.

01:44:28

Lo que te llegue, conectate conmigo y simplemente lo que te llegue.

01:44:36

Vale, mi grandeseo que te llegue muchísimos clientes.

01:44:41

Eso es lo que.

01:44:43

No, eso es el pasado, lo que estamos viendo, y nimmt todos en eso.

01:44:46

No, no, no, no.

01:44:47

No, no, no.

01:44:47

No, no, no, no, palabra que no.

01:44:48

No, no, no le estoy embarazando me llegó.

01:44:50

O sea, me saco.

01:44:52

Sí, sí, sí, sí, si lo sale del alma,

01:44:54

no, no, no, no, para nada.

01:44:57

Lotros ya quedó, le employé, en□cio, ya quedó.

01:44:59

Qué bueno.

01:44:59

Pero es algo realmente □ cadre?

01:45:02

Se sympa pero es.

01:45:03

Bueno, unin filmes.

01:45:04

realmente no me preocupa.

01:45:06

Ya ya ya no, no sé, no, bueno, no sé, me, me llegó.

01:45:11

Si no, bueno, lo escribo por secar, ¿no?

01:45:14

Pero sí, pues contra frase, pues, por ejemplo, espera,

01:45:19

es que yo creo que no se ha tomado el tiempo.

01:45:21

Respira profundamente y suelísame tú interrondamente.

01:45:26

Sientenme, escuchame vos, ni cadencia,

01:45:31

conectate con mi corazón.

01:45:32

de las frases se originen en el centro de tu pecho, pues ser un sonido, ser una canción,

01:45:57

un sentimiento o una palabra.

01:46:01

Puedes ser una vida larga, la vida para que sigas moviendo almas.

01:46:10

Yo te puedo decir una luz, porque me llegó.

01:46:13

Yo también, yo también.

01:46:15

Ya ya que fácil, chupado cuando está cuando es el otro que está ahí de frente, ¿no?

01:46:21

No, no, no, no, vale, no, vale.

01:46:23

Ah, sí, es una maravilla por el claro, no, yo he ponido, no, y eso es está muy bien.

01:46:27

Eso es interesante observar la mirada, ver la mirada del observador, que valga la redundancia.

01:46:34

Porque claro, como observador, yo lo puedo toscarlo, pues claro lo estoy viendo con perspectiva.

01:46:38

pero cuando soy yo ahí el que estoy el carnelerero me quedo cortado, entonces

01:46:44

justamente para eso es, por eso es que es bien interesante practicarla todas las

01:46:50

presecciones, vale una vida larga. Y sabe, el fíjate, tú qué ahí dijiste? Bueno, yo creo que cuando

01:46:56

yo digo yo creo que esto hoy es mi pensamiento, no estoy soltando directamente ya fuertes decir,

01:47:03

la primera que me llegas a esto, sin pensar los sin procesarlos, sin pasarlo por filtro.

01:47:11

Vale, gracias.

01:47:15

Respiro profundamente, tomamos una respiración, profunda.

01:47:21

No me he tuco, amigo, genial.

01:47:35

¿Cómo no entiendan los tus tus amigos?

01:47:37

Tu conmigo, tu me vas a hacer la frase a mí.

01:47:40

A mí me surquieron los palabras.

01:47:44

disfruta y recibe.

01:47:46

Es que bonito.

01:47:49

Perdón, mira, se me llega mucho.

01:47:53

Genial, me llega mucho con el trabajo que haciéndome en estos momentos.

01:47:56

Está genial.

01:47:57

Gracias.

01:47:58

Gracias.

01:47:58

Te de grasa.

01:47:59

Ayúe, va mucho.

01:48:00

Vale, genial.

01:48:01

Fíjense, eso lo que vamos a hacer, ¿vale?

01:48:03

Conectar con la persona.

01:48:06

Y de verdad que ustedes ven la cara de la otra persona.

01:48:09

¿Sabes cómo lo ven?

01:48:10

Bueno, ya pueden ver mi cara en este momento, ¿no?

01:48:12

Cuando no me me dice esas palabras, vamos a observar el

01:48:15

rostro de la persona y vamos a saber si es la frase así saben con su cliente esta

01:48:20

la frase y no pasa nada porque tiene una frase inconexa de igual a lo mejor esa

01:48:25

persona pues nada no era una frase para mí la punto por si el caso es para el

01:48:29

vino entonces simplemente observo el rostro de la gente cuando el rostro ya cambia

01:48:34

a mí esta la frase cuando no pues simplemente no cuando hay emoción o de la gente

01:48:39

pues también puede pasar que la gente se quede movida y no, y no es presa, pero justamente en ese movimiento en ese

01:48:48

contenido de la respiración ya hay un movimiento, genial gracias chicas, a ver qué se llama hoy pero si te hagas más tiempo,

01:49:01

todas las clases de coste de espera que nos quedan salan así para, para éticas, para éticas, para éticas, a ver qué más.

01:49:09

yo me llevo luces, huyen de despertar impresionante frente a la conexión conmigo misma, no blarda,

01:49:21

nunca sentí como posible que pudiera suceder y para mí han sido como milagros, gracias.

01:49:36

Sí, a las clases de la una, o sea, nosotros podemos llegar antes o como...

01:49:43

Sí, pues llega adelante, Cariño.

01:49:45

Voy a ver un poquito antes y me cojo para que les haga la la idea.

01:49:49

Y nada, hoy me llevo muy interesante la verdad que conectar así con la persona está

01:49:55

está interesante y aparte me sirve para el día a día con mis hijos cuando tienen un problema,

01:49:59

cuando tal el conectar con ellos desde el respirar y no de la y con todo el mundo no solo con

01:50:08

sí que muy gracias. Es vivir una vida más en cintonía. Es alguien más? Se lleva el boy.

01:50:24

Yo me llevo el campo habla aunque sea sin los papás, sin sacar a los padres, eso un descubrimiento

01:50:33

maravilloso me canto.

01:50:37

Vale genial una más.

01:50:57

Me gusta escrita.

01:51:02

Gracias.

01:51:03

Vale.

01:51:04

Vale. Bueno chicos, no despedimos,

01:51:06

nos vemos entonces, día jueves,

01:51:07

gracias por estar aquí.

01:51:09

Un abrazo muy grande y feliz inicio de semana,

01:51:12

feliz día de las madras,

01:51:13

donde se el día de las madres.

01:51:15

Un abrazo muy grande y bueno,

01:51:17

este que tengo una bonita semana.

01:51:19

Y recuerdan en el ejercicio de la frase.

01:51:21

Bueno, un abrazo a todos.

01:51:22

Gracias.

01:51:23

Gracias por ver más.

01:51:27

Gracias.