

Ruta de logros: compromisos concretos para avanzar

Idea principal

Una meta deja de estar en el aire cuando se traduce en una acción de siete días, se comparte y se convierte en un compromiso verificable con clientes, precios, testimonios o visibilidad.

Recorrido de la clase

00:00:00 · Elegir un logro cercano

Miren, vale, aquí un poquito esto, ¿no? Nosotros tenemos que, y para todo lo que está en el programa, ¿vale? Esto vamos a ponernos serios, ya estamos en el mes de septiembre, ya estamos descansados, estamos bien, y ya viene dentro de un poquito, dentro de...

00:00:29 · Conseguir el primer cliente

Entonces, yo quiero que cada uno de ustedes dé acciones, ¿vale? Que en este proyecto que ustedes decidieron hacer en este programa, ¿qué lo empezamos a hacer? Yo quiero que escojan cualquiera de estos aspectos, ¿vale? Pueden tener tu primer cliente. Bueno,...

00:00:59 · Hablar con personas reales

esto, esto, esto que se hace de tal manera o voy a conseguir ese primer cliente o voy a tener mi primer reconocimiento es decir mi primer reconocimiento es el siguiente de aquella persona que dice sesiones terapéuticas pues voy a pedirle un testimonio...

00:01:28 · Pedir reconocimiento o testimonio

En mi primer resultado financiero significativo, bueno, es que en estos siete días voy a... Si yo tenía una consulta de 50 euros, pues bueno, me voy a atrever a aumentar esa consulta a 100 euros o a 80 euros. entonces voy a cobrar por esa consulta los 80...

00:01:58 · Revisar el precio

como que estamos los nuevos en el cole pues simplemente cada uno de ustedes vaya haciendo su propia ruta diga cuál de todas estas cosas quiero lograr cuál de todas estas cosas me propongo hacer porque toda aquella meta que yo tengo en el aire, que no sé, no...

00:02:28 · Definir una fecha

o a hacer una mentoría con él, me encanta, es que me encanta. Entonces voy a hacer esa mentoría con él y bueno, tengo estructurado cuándo va a ser. Y lo digo, lo comparto como para comprometerme más todavía a hacerlo, ¿vale? Todavía no he hecho el pago, lo...

00:02:57 · Compartir el compromiso

que nos fallemos a nosotros mismos. Entonces, de todo esto, en esta ruta de logros, ¿qué quieren ustedes apuntarse? Su primer cliente en este proyecto específico, compartir el proyecto con 10 o 20 personas o pedir testimonio a dos o tres personas o aumentar...

00:03:27 · Dar el primer paso

voy a dejar de grabar porque simplemente era un poquito de eso lo que le iba a decir, cuénteme ¿en qué nos comprometemos?